



annd

Arab NGO Network for Development
شبكة المنظمات العربية غير الحكومية للتنمية

CSOPartnership
for Development Effectiveness

حزيران ٢٠١٨



التعاون الإنمائي جنوب-جنوب: حالة العالم العربي



annd

Arab NGO Network for Development
شبكة المنظمات العربية غير الحكومية للتنمية

CSOPartnership
for Development Effectiveness

التعاون الإنمائي جنوب-جنوب: حالة العالم العربي

محمد سعيد السعدي
باحث في الاقتصاد السياسي



مشروع ممول من الاتحاد الأوروبي
Funded by the European Union

هذا التقرير تم إعداده بدعم مالي من قبل الاتحاد الأوروبي. إن محتوى هذا التقرير هو مسؤولية شبكة المنظمات العربية غير الحكومية وحدها ولا يمكن اعتباره تحت أي ظرف أنه يمثل موقف الممول.

المحتويات:

٧	التعاون الإنمائي جنوب- جنوب :المعطيات والإطار المفاهيمي
٧	الصعود الاقتصادي للجنوب
١٠	من التعاون جنوب-جنوب الى التعاون الإنمائي جنوب-جنوب
١٣	الإطار المفاهيمي للتعاون الإنمائي جنوب-جنوب
١٥	الإنمائي جنوب-جنوب
١٨	التعاون الانمائي العربي
١٨	حجم العون الإنمائي
١٨	المانحون
٢٠	دعم تمييزي للبلدان التي طالها الربيع العربي
٢١	التوزيع القطاعي للمساعدة الإنمائية العربية
٢١	ملاحظات تقييمية للعون الإنمائي العربي
٢٣	تجارب الاندماج الإقليمي العربي
٢٣	مجلس التعاون الخليجي: الإنجازات والإخفاقات
٢٧	اتحاد المغرب العربي
٣٠	إمكانية النزوع نحو الهيمنة
٣١	المراجع

تهدف هذه الورقة الي تبيان خصائص ومميزات التعاون جنوب-جنوب وأشكال تمظهره في العالم العربي. وترتبط الدراسة بين الصعود المتنامي لدول الجنوب وتقوية مكانتها في مجالي السياسة والاقتصاد العالميين وبين انتشار مختلف أشكال التعاون جنوب-جنوب الذي لا يقتصر على المساعدة الإنمائية التقليدية (أي تقديم الاعانة المالية في شكل منح وقروض ميسرة)، بل يتعداها ليطال التجارة والاستثمار وتبادل الخبرات ونقل المعرفة والتكنولوجيا، إلخ. كما تركز على التعاون الإنمائي العربي من حيث أهميته وتوزيعه الجغرافي والقطاعي وتقدم نظرة نقدية لمحتواه وأبعاده، خاصة في ظل التحولات التي يشهدها العالم العربي بعد الثورات التي هزتة في عامي ٢٠١٠ و٢٠١١. وتتطرق الورقة في جزئها الأخير إلى دراسة الاندماج الإقليمي العربي بوصفه آلية أساسية من آليات التعاون جنوب-جنوب موضحة، من خلال تقييم تجربتي مجلس التعاون الخليجي واتحاد المغرب العربي، محدودية الإنجازات وحجم التحديات التي تواجهها. ويتجلى من خلال الدراسة بأن التعاون جنوب-جنوب بالعالم العربي متخلف كثيرا مقارنة مع مناطق الجنوب الأخرى، وهو قائم على الإعتبارات الجيو-سياسية أكثر من المصالح الاقتصادية.

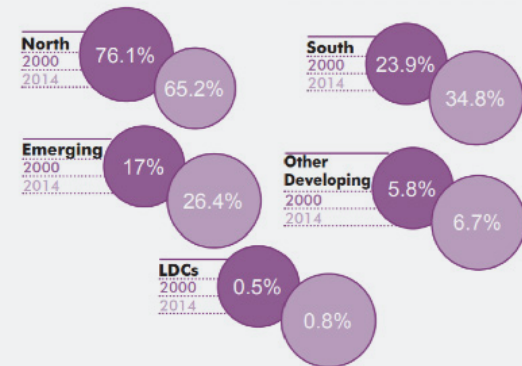
التعاون الإنمائي جنوب- جنوب :المعطيات والإطار المفاهيمي

يرتبط تنامي التعاون الإنمائي جنوب - جنوب بالصعود المضطرد لدول الجنوب وتعزيز مكانتها على مستوى الاقتصاد العالمي. ويسعى هذا التعاون الى تجاوز المساعدة الإنمائية الرسمية التي تقدمها بلدان الشمال للدول «النامية». ويتطلب تعظيم الفوائد الانمائية للتعاون جنوب-جنوب ضبط الإطار المفاهيمي الذي يؤطره وبلورة مقاربة ملائمة لتقييم أثره.

الصعود الاقتصادي للجنوب

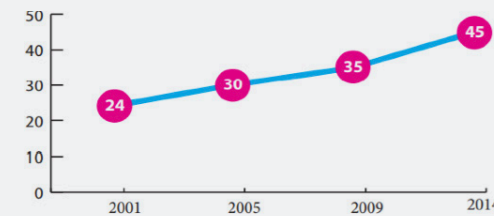
وقد تمت هذه الزيادة على حساب دول الشمال التي تراجع نصيبها من الناتج الداخلي الخام العالمي على الصعيد العالمي من ٧٦,١ بالمائة سنة ٢٠٠٠ الى ٦٥,٢ بالمائة سنة ٢٠١٤ في حين انتقلت هذه النسبة من ٢٣,٩ بالمائة سنة ٢٠٠٠ الى ٣٤,٨ بالمائة سنة ٢٠١٤ لبلدان الجنوب (الشكل ٢). وقد كانت مجموعة الدول الصاعدة (خاصة الصين، الهند، البرازيل وجنوب افريقيا) أكبر مستفيد من هذا التحول حيث ارتفع نصيبها من ١٧ بالمائة سنة ٢٠٠٠ الى ٢٦,٤ بالمائة سنة ٢٠١٤. بالمقابل، عرف نصيب الدول النامية الأخرى تحسنا طفيفا حيث ارتفع نصيبها من الناتج الداخلي العالمي الخام من ٥,٨ بالمائة سنة ٢٠٠٠ الى ٦,٧ بالمائة سنة ٢٠١٤

هناك حاليا إجماع على صعيد المنظمات الدولية (الأمم المتحدة، منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية، المؤسسات متعددة الأطراف) وفي الأوساط الأكاديمية على تحقيق عدد من بلدان الجنوب نتائج إقتصادية ملفتة جعلت منها إقتصادات صاعدة تنافس الدول الرأسمالية المتقدمة وتطمح الى تغيير موازين القوى على الصعيد العالمي. هكذا ارتفع نصيب دول الجنوب من الإنتاج العالمي من ٢٤ بالمائة سنة ٢٠٠١ الى ٣٠ بالمائة سنة ٢٠٠٥ و ٣٥ بالمائة سنة ٢٠٠٩ ليبلغ ٤٥ بالمائة سنة ٢٠١٤



شكل 2: حصة الناتج المحلي الإجمالي في العالم

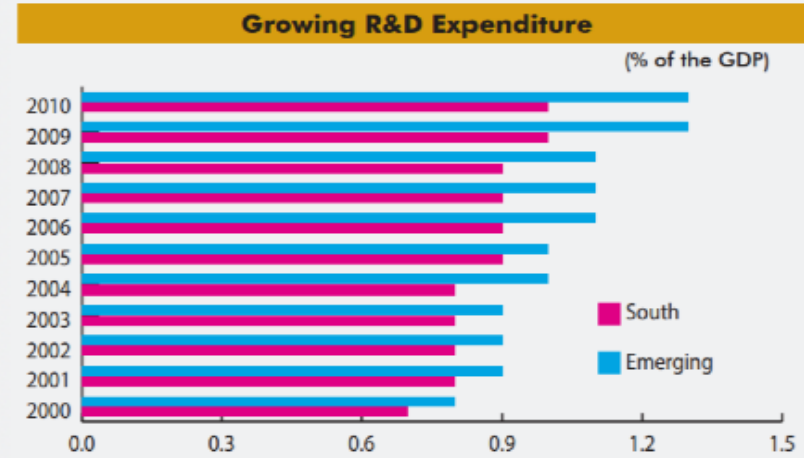
Source: Resurging Facts



شكل 1: مساهمة الجنوب في الناتج العالمي (بالنسبة المئوية)

Source: Resurging South+ Stylized Facts. RIS, New Delhi.

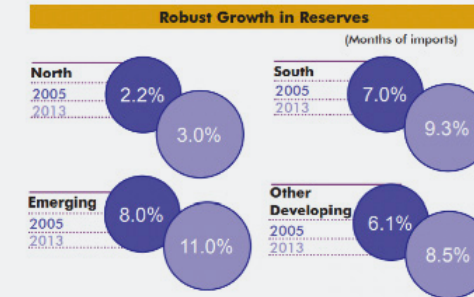
أخيرا وليس آخرا، ازداد اهتمام دول الجنوب عامة، والبلدان الصاعدة على الخصوص، بمجال المعرفة والتقدم التكنولوجي من خلال تخصيص نسبة معتبرة من ناتجها الداخلي الخام للبحث والتطوير.



شكل 6: نمو حجم الإنفاق على البحث والتطوير في دول الجنوب (باللون الزهري) والدول الصاعدة (باللون الأزرق)، بالنسبة المئوية من الناتج المحلي الإجمالي

Source: Resurging Facts

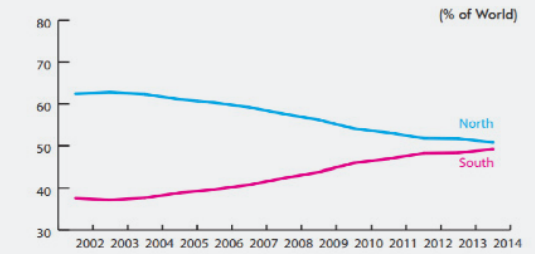
يتجلى من الشكل رقم ٤ أن نصيب الجنوب من الصادرات العالمية في إطار هذه السلاسل ارتفع من ٣٢ بالمائة سنة ٢٠٠٢ إلى ٤٧,٩ بالمائة سنة ٢٠١٤، أما بالنسبة للواردات، فقد انتقل نصيب دول الجنوب من ٤١,٩ بالمائة سنة ٢٠٠٢ إلى ٥١,٣ بالمائة سنة ٢٠١٤. وقد ساهم هذا الصعود التجاري لبلدان الجنوب في تقوية رصيدها من العملة الصعبة حيث سجل معدل نمو يساوي ٧,٠ بالمائة سنة ٢٠٠٥ و ٩,٣ بالمائة سنة ٢٠١٣ مقابل ٢,٢ بالمائة و ٣,٠ بالمائة فقط بالنسبة لدول الشمال. وقد سجلت مجموعة الدول الصاعدة معدلات أعلى حيث بلغت ٨,٠ بالمائة سنة ٢٠٠٥ و ١١,٠ بالمائة سنة ٢٠١٣.



شكل 5: النمو القوي في الإحتياطيات

Source: Resurging Facts

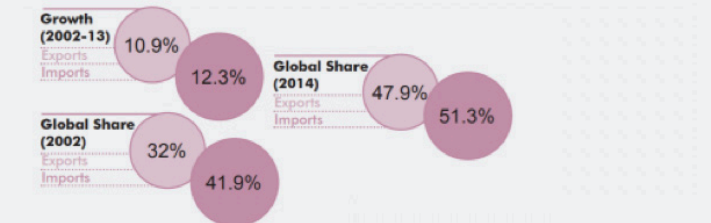
وقد ساهمت التجارة بشكل وافر في هذا الصعود إذ عرف نصيب دول الجنوب من التجارة العالمية قفزة نوعية بين سنة ٢٠٠٢ و ٢٠١٤ مقابل تراجع ملموس لنصيب دول الشمال



شكل 3: ازدياد حصة الجنوب من التجارة في العالم (بالنسبة المئوية)

Source: Resurging Facts

وقد ساهم الانخراط في سلاسل الإنتاج العالمية والإقليمية في الصعود التجاري لدول الجنوب



شكل 4: التجارة في سلاسل القيمة العالمية

Source: Resurging Facts

من التعاون جنوب-جنوب الى التعاون الإنمائي جنوب-جنوب

تعود اللبئات الأولى للتعاون جنوب-جنوب الى مرحلة نضال شعوب العالم الثالث ضد الاستعمار والمحاولات الأولى لبناء الدولة الوطنية المستقلة خلال الخمسينات من القرن العشرين. وقد شكل مؤتمر باندونغ (١٩00) اللبنة الأولى في وضع أسس التعاون جنوب-جنوب حيث نص على المبادئ التي تحكم العلاقات بين الدول الآسيوية والأفريقية المشاركة ومن أهمها: سيادة جميع الدول ووحدةها، وعدم التدخل في شؤونها، واحترام حقوق الإنسان، وتسوية النزاعات بالطرق السلمية وتنمية المصالح المتبادلة بينها والتعاون. وقد مهد هذا المؤتمر لإنشاء حركة عدم الانحياز سنة ١٩٦١ ثم مجموعة ٧٧ سنة ١٩٦٤. وتطورت مختلف أشكال التعاون بين بلدان العالم الثالث، خاصة بعد انعقاد مؤتمر الأمم المتحدة للتعاون التقني فيما بين البلدان النامية في سنة ١٩٧٨ في بونينس ايرس، حيث تنوعت مبادرات التكامل الاقليمي بين بلدان الجنوب من خلال إحداث أسواق إقليمية مشتركة واتحادات جمركية، وإقامة التعاون على الأصعدة السياسية والمؤسسية، وإنشاء شبكات النقل والاتصالات بين الدول. كما تضمنت مختلف أشكال التعاون والتنسيق في المحافل الدولية، خاصة داخل المنظمات المتعددة الأطراف وفي بناء التحالفات العسكرية والتبادل الثقافي. وقد أكدت وثيقة نيروبي الختامية لمؤتمر الأمم المتحدة الرفيع المستوى المعني بالتعاون فيما بين بلدان الجنوب لسنة ٢٠٠٩ بأن «التعاون فيما بين بلدان الجنوب مظهر من مظاهر التضامن بين شعوب وبلدان الجنوب ... وأن ماهية هذا التعاون فيما بين بلدان الجنوب وجدول أعماله يجب أن تحددها بلدان الجنوب، وأن يستمر الاستثمار في ذلك بمبادئ احترام السيادة الوطنية وتولي البلدان زمام أمورها بنفسها والإستقلالية والمساواة وعدم فرض الشروط وعدم التدخل في الشؤون الداخلية والمنفعة المتبادلة». هذا وقد عرفت مظاهر التعاون جنوب-جنوب تطورا ملحوظا خلال العقدين الأخيرين- بما فيها التجارة، الاستثمار، المساعدة الإنمائية، التعاون الفني وتدفقات مالية أخرى.

على سبيل المثال، ارتفع نصيب التبادل التجاري جنوب-جنوب من التجارة العالمية من ٨,١ بالمائة سنة ١٩٨٠ الى ١٦ بالمائة

سنة ١٩٩١ و٣٠ بالمائة سنة ٢٠١١، في حين تراجعت هذه الحصة بالنسبة لدول الشمال من ٤٦ بالمائة الى أقل من ٣٠ بالمائة خلال الفترة ١٩٨٠-٢٠١٠ (CSO Partnership for Development Effectiveness, ٢٠١٦)

ومن منافع التبادل التجاري جنوب-جنوب أنه يحد من التبعية لأسواق بلدان الشمال، كما أنه يقلص مصاريف النقل بالنظر الى القرب الجغرافي بين بلدانه، إضافة الى أنه يساعد على تنويع سلة السلع المتبادلة. نفس المنحى التصاعدي ميز تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة بين دول الجنوب، ذلك أن نصيب هذه الأخيرة من التدفقات العالمية ارتفع من ٦ بالمائة سنة ١٩٨٠ الى ٣١ بالمائة سنة ٢٠١٢. كما تبين معطيات أخرى أن تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة جنوب-جنوب أصبحت ظاهرة مميزة في حد ذاتها إذ ازدادت بمعدل سنوي بلغ ٢١ بالمائة وشكلت قرابة ١٤ بالمائة من مجموع الاستثمارات الأجنبية على الصعيد العالمي. على سبيل المثال لا الحصر، عرف التبادل التجاري بين البرازيل وأفريقيا قفزة كبيرة إذ انتقل من ٤ مليار دولار أمريكي سنة ٢٠٠٠ الى ٢٨ مليار سنة ٢٠١٢. وقد كان هذا التطور من بين العوامل المهمة التي دفعت البرازيل الى رفع عدد سفاراتها في أفريقيا الى ٣٧، أي أكثر من المملكة المتحدة. كما أصبحت الصين أهم شريك تجاري للقارة الإفريقية.

إذا كان التعاون جنوب-جنوب يتميز بتنوع أشكاله ومضامينه، فإن الغاية من هذه الورقة هو التركيز على هذا التعاون من جانب المساعدة من أجل التنمية.

تشير آخر الإحصائيات المنشورة من قبل منظمة التعاون الإقتصادي والتنمية (جدول رقم ١) بأن التعاون الإنمائي المقدم من طرف عشر أكبر دول من دول الجنوب المانحة ما فتئ حجمه يتزايد خلال فترة ٢٠١٠-٢٠١0 حيث انتقل من ١٠,١ مليار دولار سنة ٢٠١٠ الى ٢٨,٨ مليار دولار تقريبا سنة ٢٠١٤، هذا دون احتساب مساهمات دول الجنوب المانحة في المنظمات المتعددة الأطراف، خاصة تلك التابعة للأمم المتحدة.

جدول 1: تقدير التعاون التنموي الإجمالي من المزودين الصاعدين مع اتفاق سنوي بأكثر من 300 مليون دولار

الدولة	2010	2011	2012	2013	2014
البرازيل ¹	500	469	411	316	-
الصين	2564	2785	3123	2997	3401
الهند ²	708	794	1077	1223	1398
الكويت (الصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية)	639	526	482	541	598
المكسيك ³	-	99	203	526	169
قطر	334	733	543	1344	-
الإتحاد الروسي	472	479	465	714	876
المملكة السعودية ⁴	3494	5239	1436	5825	13785
تركيا	967	1273	2533	3308	3591
الإمارات العربية المتحدة	542	796	854	5493	5193

(١) إن التعاون الإنمائي للبرازيل أعلى بكثير وفقاً للأرقام الرسمية التي تنشرها الحكومة البرازيلية. إن منظمة التعاون الإقتصادي والتنمية تستخدم هذه البيانات، ولكن لأغراض هذا التحليل، فهي تشمل في تقديراتها فقط: (أ) الأنشطة في البلدان المنخفضة والمتوسطة الدخل؛ (ب) المساهمات المقدمة إلى الوكالات المتعددة الأطراف التي يهدف بشكل رئيسي إلى تعزيز التنمية الاقتصادية ورفاهية البلدان النامية (أو نسبة من هذه المساهمات عندما تكون الوكالة المتعددة الأطراف لا تعمل حصراً على الأنشطة التنموية في البلدان النامية). وتستبعد منظمة التعاون الإقتصادي والتنمية في أنشطة حفظ السلام الثانية.

(٢) الأرقام الخاصة بالهند تستند إلى سنواتها المالية. على سبيل المثال، تتطابق بيانات ٢٠١٢ مع السنة المالية ٢٠١٢/٢٠١٣.

(٣) ترجع ذروة التعاون التنموي المكسيكي في عام ٢٠١٣ بشكل رئيسي إلى عملية تخفيف عبء الديون مع كوبا.

(٤) إن تقارير المملكة العربية السعودية لمنظمة التعاون الإقتصادي والتنمية عن برنامج التعاون الإنمائي الخاص بها تتكون من الأرقام الإجمالية للمساعدات الإنسانية والتنمية حسب المنطقة، والمعونات المتعددة الأطراف ومدفوعات القروض من قبل الصندوق السعودي للتنمية.

Source: Luijkx W and Benn J, 2017.p 7.

ووفقاً لنفس المصدر (جدول رقم ٢)، فقد شكل التعاون الإنمائي جنوب-جنوب 0,٢ بالمائة من التعاون الإنمائي الدولي سنة ٢٠١١ و 0,٦٦ بالمائة سنة ٢٠١٢، ثم ٦,٨ بالمائة سنة ٢٠١٣ و ٧,٠ بالمائة سنة ٢٠١٤، علماً بأن طريقة احتساب المعونة المقدمة من طرف دول الجنوب تنزع الى التقليل من حجمها الحقيقي (سنتطرق لهذه النقطة في الفقرة ١,٣)، انظر: Correa M.L, ٢٠١٧

جدول 2: تقدير التعاون التنموي العالمي (المدفوعات الإجمالية، الأسعار الحالية)

	2010	2011	2012	2013	2014	2014 (%) من المجموع
المساعدة التنموية الرسمية ODA من 28 دولة عضو في لجنة المساعدة التنموية DAC	141.2	150.1	140.1	151.7	150.8	83%
المساعدة التنموية الرسمية ODA من المزدوين الصاعدين الذين يرفعون التقارير إلى لجنة المساعدة التنموية	6.7	9.1	6.5	16.7	25.0	14%
تدفقات التعاون التنموي من 10 مزودين صاعدين لا يرفعون التقارير إلى لجنة المساعدة التنموية	4.3	5.2	5.6	6.8	7.0	4%
حاصل الجمع: التعاون التنموي من 29 مزودين صاعدين	11.0	14.3	12.1	23.4	32.0	17%
المجموع العالمي	152.3	164.3	152.2	175.1	182.8	100%

ملاحظات

- (١) أخذت من «تقرير التعاون التنموي ٢٠١٦» الصادر عن منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية
- (٢) يشمل المزدودون التسعة والعشرون ١٩ بلداً تقدم تقاريرها إلى منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية («إسرائيل»، كازاخستان، الكويت، ليختنشتاين، الاتحاد الروسي، المملكة العربية السعودية، تايلند، تيمور - ليشتي، تركيا، الإمارات العربية المتحدة و ٩ دول أعضاء في الاتحاد الأوروبي ليست أعضاء في لجنة المساعدة الإنمائية)، و ١٠ بلدان تقوم منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية بوضع تقديرات لها (البرازيل وتشيلي والصين وكولومبيا وكوستاريكا والهند وإندونيسيا والمكسيك وقطر وجنوب إفريقيا).
- (٣) لم تنشر البرازيل وقطر بيانات عن تعاونهما التنموي لعام ٢٠١٤. لإكمال الجدول، يقدر التعاون الإنمائي للبرازيل وقطر في عام ٢٠١٤ بنفس المستوى الذي كان عليه عام ٢٠١٣.
- (٤) يبلغ مجموع المساعدات الإنمائية الرسمية المقدمة من ١٩ من مزودي التعاون التنموي الذين يعدون التقارير (وهم ١٤٪) وتقديرات مساعدات ١٠ من الذين لا يعدون التقارير (وهم ٤٪) ١٧٪ بسبب التقريب.

Source: Luijks, and Benn, 2017, op.cit.

أما أهم الدول المانحة، فهي المملكة العربية السعودية والصين وتركيا والهند والامارات العربية المتحدة. أما في ما يخص التوزيع القطاعي للتعاون الإنمائي جنوب-جنوب، فيتغير حسب الدولة المانحة: على سبيل المثال لا الحصر، تركز الصين على المرافق العمومية والصناعة والبنى التحتية مع إعطاء الأولوية للمشاريع الجاهزة للتسليم، في حين تهتم البرازيل بالمساعدة الإنسانية، والمعونة الفنية والتعاون العلمي والتكنولوجي، وتقديم منح البحث، وتكاليف اللاجئين. من جانب آخر، تركز الهند على قطاعات الصحة والتعليم وتكنولوجيا المعلومات وتوليد الطاقة المائية في ما تهتم جنوب افريقيا أساسا بالتعاون التقني في مجالات حفظ السلام والأمن والحوكمة. بقي أن نشير الى أن هذه الدول تلجأ كذلك الى التعاون الثلاثي بالشاركة مع المنظمات المتعددة الأطراف مثل البنك الدولي وبرنامج الأمم المتحدة للتنمية ومنظمة التغذية العالمية إضافة الى البلدان المنضوية الى منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية.

الإطار المفاهيمي للتعاون الإنمائي جنوب-جنوب

تستمد المقاربة التقليدية للتعاون الإنمائي التي تعتمدها الدول الأعضاء في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية أرضيتها النظرية من «نموذج هارود-دومار» الذي يربط ربطا وثيقا بين معدل النمو الاقتصادي لأي بلد وحجم الاستثمار في المعدات بصفة خاصة، وبالتالي بنسبة الناتج الداخلي الخام المخصصة لتكوين رأس المال الثابت (أو الاستثمار). غير أن تمويل هذا الجهد الاستثماري من طرف البلدان النامية يصطدم بضعف الإذخار المحلي، مما يجعل الحاجة الى موارد خارجية ملحة. لهذا وانطلاقا من هذه المقاربة، يجب على البلدان الرأسمالية المتقدمة تقديم المساعدة من أجل التنمية لدول الجنوب، خاصة وأن خطر انتشار الشيوعية كان قد بات يهدد العديد من البلدان النامية في ظل الحرب الباردة التي كانت سائدة في الخمسينات والستينات من القرن الماضي (انظر مثلاً Easterly ٢٠٠١).

ابتداء من الثمانينات، وعلى أثر أزمة المديونية التي حلت بالعديد من البلدان «النامية»، اضطرت هذه الأخيرة إلى تبني «إصلاحات اقتصادية» تحت ضغط المؤسسات المالية الدولية. واعتمدت هذه «الإصلاحات» على النموذج النيولبرالي المرتكز على معادلة مفادها أن النمو الاقتصادي رهن بلبرلة الاقتصاد وفتح الأسواق واعتماد الخصخصة والتحكم في التوازنات الماكرواقتصادية، إضافة الى اعتماد قواعد الحكم الرشيد. وبصفة أدق، تستند هذه «الإصلاحات» على ما عرف بمبادئ «توافق واشنطن» ومن أهمها تجنب الإرتفاع الكبير في نسبة العجز المالي إلى الناتج الداخلي الخام، وإعادة توجيه

الإنفاق العام من الإنفاق على الدعم لفائدة الإنفاق على القطاعات المنحازة للفقراء (خاصة التعليم والصحة)، والإصلاح الضريبي، وتحرير معدلات الفائدة وإخضاعها لآليات السوق، وتطبيق أسعار صرف تنافسية، وتحرير التجارة الخارجية، وتسهيل عمليات تدفق الاستثمار الأجنبي، وخصخصة القطاع العام والمؤسسات المملوكة للدولة، وإلغاء القيود المفروضة على حرية الدخول الى السوق والخروج منها من خلال إلغاء القيود التي تؤثر سلبا على المنافسة، والحماية القانونية لحقوق الملكية الفكرية. في هذا الإطار، استعملت المساعدة من أجل التنمية لإحدى أدوات المشروطية لجعل بلدان الجنوب تتبنى برامج التكيف الهيكلي المصممة تحت

من جهة أخرى، تجدر الإشارة الى أن التعاون الإنمائي جنوب-جنوب يستمد مبادئه كما أسلفنا من «مؤتمر باندونج» ويسعى الى إرساء علاقات ثنائية ومتعددة الأطراف تتبني على التضامن والتعاون عوض الهيمنة والتبعية عكس ما هو عليه الحال بالنسبة للعلاقات شمال-جنوب. وهذا يعني علاقات أفقية وليس تراتبية، بين أعداد وليس شركاء غير متكافئي القوة، وعلاقات يطبعها احترام سيادة الدول وعدم التدخل في شؤونها الداخلية (بدلاً من علاقات الإستعمار أو الإستعمار الجديد)، وغياب المشروطية (عكس المشروطية المفروضة من دول الشمال) والمنفعة المشتركة (عكس أبوية «الغرب»)، والتعاون الطوعي (بدلاً من خطاب «المسؤولية» الملقة على الدول الغربية). وتظهر «العلبة» ا تميز المبادئ المعيارية لمؤتمر نيروبي (٢٠٠٩) للتعاون الإنمائي جنوب-جنوب عن العلاقات شمال-جنوب، فيما يستشف نوع من التشابه بين المبادئ العملية كالشفافية، وفعالية التنمية، والتنسيق والمبادرات القائمة على النتائج، والمقاربة الدامجة لأصحاب المصلحة المتعددين (سنعود الى هذه المسألة لاحقا).

المبادئ المعيارية:
- احترام السيادة الوطنية - الشراكة على قدم المساواة - اللامشروطية - عدم التدخل في الشؤون الداخلية - المنفعة المتبادلة
المبادئ التفضيلية:
- المساءلة المتبادلة والشفافية - فعالية التنمية - تنسيق المبادرات القائمة على الدلائل والنتائج - مقاربة تعددية أصحاب المصلحة

علبة 1: مبادئ نيروبي للتعاون التنموي جنوب-جنوب

Source: Country Case Studies on South-South Cooperation 2016, p 14

رعاية المؤسسات الدولية- البنك الدولي وصندوق النقد الدولي. ومع حلول القرن الواحد والعشرين، تم التركيز أكثر على ربط تقديم المساعدة من أجل التنمية بالتجارة تحت مقولة «المعونة مقابل التجارة» (أنظر البنك الدولي، ٢٠٠٨). إن الهدف من هذا التوجه هو دفع بلدان الجنوب إلى الاندماج أكثر في الإقتصاد الرأسمالي العالمي عبر تخصيص المساعدة من أجل التنمية لتمويل البنية الأساسية اللازمة للتبادل التجاري- كبناء الموانئ والمطارات وشق الطرق التي تشكل حلقات الوصل بين مناطق الإنتاج والأسواق. كما تخصص المعونة مقابل التجارة لتمويل التدريب وبناء القدرات ودعم الإصلاحات المؤسسية (إدارة الجمارك مثلا).

هناك ثلاثة عوامل رئيسية جعلت العديد من الأوساط الرسمية والأكاديمية والرأي العام تشكك في نجاعة النموذج النيولبرالي المعتمد كمرجعية للمساعدة من أجل التنمية. أولا، أثبتت برامج التكيف الهيكلي التي فرضتها المؤسسات المالية الدولية- البنك الدولي وصندوق النقد الدولي- فشلها في الدفع بعجلة النمو في العديد من بلدان الجنوب، هذا رغم تنقيحها بمشروطة مؤسسية تحت مسمى «الحكومة الرشيدة» (انظر على سبيل المثال Stiglitz, ٢٠٠٢). ثانيا، تبين من خلال الممارسة أن التركيز على الإستثمار باعتباره العامل الحاسم في تحفيز النمو مجاني للصواب، وأن هناك عوامل متعددة ومعقدة تؤثر في مستوى النمو الذي تحققه البلدان المستفيدة من المساعدة من أجل التنمية. (Easterly, ٢٠٠١)

وهذا ما تجلى على الخصوص بالنسبة للمساعدة الإنمائية الرسمية حيث خلصت دراسة حول تأثير هذه الأخيرة على النمو خلال ثلاثة عقود الى غياب هذا التأثير أو ضعفه، بل حتى طابعه السلبي (Stiglitz, ٢٠٠٩, Dervis K, Easterly W, Ito T, Shahid Yusuf with Deaton A, E.,).

أما العامل الثالث، فيتمثل في الازمة المالية العالمية لسنتي ٢٠٠٧-٢٠٠٨ التي أبانت بشكل لافت عن عدم صحة مقولة أن ميكانزمات السوق قادرة على أن تصح نفسها دون حاجة لتدخل الدولة. والحال أن اللجوء الى الحلول ذات الطبيعة الكينزية هو ما مكن من إنقاذ القطاع البنكي والمالي بالبلدان الرأسمالية المتقدمة. بالمقابل، كان لهذه الازمة أثارا كارثية على أوضاع الفئات المستضعفة والمتوسطة في الشمال والجنوب على حد سواء، مما دفع هذه الفئات الى مقاومة النموذج النيولبرالي وساهم في اندلاع العديد من الانتفاضات الشعبية كان أبرزها اندلاع الثورات العربية سنة ٢٠١١. في هذه

الظروف، وتزامنا مع صعود الجنوب الذي عرضنا له سابقا، أصبحت الدول «النامية» بالجنوب تتجذب للدول الصاعدة كونها تمثل بديلا عن المساعدة الإنمائية في شكلها التقليدي كما تمارسها الدول المانحة من الشمال. بالإضافة الى هذا، ساهم هذا التقارب في إعطاء نفس جديد للتعاون جنوب-جنوب الذي تم إرساء مبادئه في الخمسينات والستينات من القرن الماضي. من جهة أخرى، شكل هذا التحول الجيوسياسي فرصة سائحة للدول الصاعدة لتعزيز حضورها ومكانتها على الصعيدين الإقليمي والدولي بغية تغيير ميزان القوى في اتجاه عالم متعدد الأقطاب. وإذا كان من السابق لأوانه الحديث عن نموذج بديل للتعاون الإنمائي يستمد تصوره من مقاربة مختلفة لقضايا التنمية والتعاون الدولي، فإن تجارب بعض بلدان الجنوب قد تفيد في ملامسة بعض عناصره الآخذة في البروز. وما يتبادر إلى ذهن أولي هو ما يعرف ب«توافق بكين» الذي يعتبر بأنه لا يوجد نموذج واحد قابل للتعميم ولا يوجد حل واحد لمشاكل التنمية، ذلك أن الدول التي نجحت في الخروج من التخلف هي التي لم تطبق «توافق واشنطن» بل استلهمت طريقها الى التنمية من مختلف التجارب التنموية، خاصة الموجة الحديثة من النماذج التنموية- الآسيوية. وبصفة أدق، يعتبر «توافق بكين» بأن تحقيق التنمية رهن بتوفر رؤية ومشروع وطني بعيد المدى تلعب فيه الدولة التنموية دوراً محورياً وتعطي الأولوية القصوى للإبتكار التكنولوجي في خدمة صناعة أقل تلوثاً. ومن المبادئ الأساسية كذلك لهذا التوافق استقلالية وحق تقرير مصير الدول في مواجهة القطب الرئيسي المهيمن عالميا - الولايات المتحدة.

إن الصعود الإقتصادي الناجح للصين مقابل فشل الدول التي اعتمدت «توافق واشنطن» وسعيها الحثيث لتعزيز مكانتها على الصعيد الإقليمي والعالمي جعلها تربط علاقات للتعاون جنوب-جنوب مختلفة في عدد من الجوانب مقارنة مع المقاربة التقليدية التي تعتمدها بلدان الشمال في هذا المجال (انظر مثلا Turin D.R, ٢٠١٠) من جهتها، اعتمدت الهند على مقاربة بنوية لاقتصادات دول الجنوب لرسم استراتيجية التعاون من أجل التنمية التي تبنتها.(انظر Indian Development Cooperation, ٢٠١٦) وتعتبر هذه المقاربة أن هناك عقبات تتعلق بضعف القدرات الإنتاجية والعرض تمنع دول الجنوب من الإقلاع الإقتصادي، خاصة في قطاعات الزراعة، والصناعة، والخدمات، والبنيات التحتية والمرافق الإجتماعية. بالتالي يتعين على سياسة التعاون الإنمائي أن تستجيب لطلب وخصائص بلدان الجنوب وأن تشجع على إعادة توزيع الدخل من خلال إحداث مشاريع صغيرة مولدة لفرص العمل بمناطق معينة داخل البلد المعني. إن هذه المقاربة تتعارض

من أجل مقاربة جديدة لتقييم نوعية وآثار التعاون الإنمائي جنوب-جنوب

من الصعب الحديث عن وجود مقاربة أو إطار موحد لتقييم آثار ونوعية التعاون الإنمائي جنوب- جنوب نظراً إلى حداثة الاهتمام بهذا الموضوع مقارنة مع التراكمات المسجلة على صعيد المساعدة الإنمائية كما بلورتها اللجنة الإنمائية التابعة لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية. لهذا، سنعرض بعض المحاولات التي اقترحها باحثون وأكاديميون من دول الجنوب للإحاطة بالموضوع.

• إشكالية التعريف

يعتبر التعاون الإنمائي جنوب-جنوب أشمل من المساعدة الإنمائية الرسمية التي تعتمدها لجنة المساعدة الإنمائية التابعة لمنظمة التعاون الاقتصادي والتنمية حيث تشمل كذلك مهمات حفظ السلام، وشطب الديون، والمنح الدراسية، والمعونة الإنسانية ومساعدة اللاجئين، والتسهيلات التجارية وإجراءات تحفيز الاستثمار. وتجدر الإشارة الى أن تعريف التعاون الإنمائي جنوب-جنوب يتطلب بعض المرونة للأخذ بعين الاعتبار خصوصيات وظروف بلدان الجنوب.

• قياس التعاون الإنمائي جنوب-جنوب

هناك عدة صعوبات تقف أمام أية محاولة لقياس التعاون الإنمائي جنوب-جنوب أولها عدم توفر المعلومات الضرورية، وهذا يعود الى ضعف البناء المؤسسي المهتم بالتعاون الإنمائي، أو لأسباب سياسية في العديد من بلدان الجنوب. ثانياً، بعض دول الجنوب مثل البرازيل أو الهند تعترض على إعطاء قيمة نقدية لمساهماتها الإنمائية لأنها تؤدي الى التقليل من قيمتها أو لا تعكس روح التضامن التي ينبني عليها التعاون جنوب-جنوب (Di Ciommo M, ٢٠١٧).

ويعود التقليل من قيمة التعاون الإنمائي جنوب-جنوب إلى كون أسعار السلع والخدمات متدنية مقارنة مع الدول الرأسمالية المتقدمة، وهذا ما قد يؤدي الى استئثار الدعم الإنمائي المقدم من طرف دول الجنوب (ينطبق هذا الاحتمال على الخصوص بالنسبة للتعاون الفني وتبادل الخبرات بين دول الجنوب). لهذا، هناك مقترحات بديلة ترمي الى التركيز على مخرجات ونتائج التعاون الإنمائي جنوب-جنوب عوض ا

لتركيز على مدخلاته فقط، مما سيعطي صورة أشمل لهذا التعاون ويظهر قيمته المضافة ومساهمته في إنماء البلدان الشريكة. غير أن مناهج التتبع الرسمية للتعاون الإنمائي لا توفر هذه المعلومات.

• تقييم أثر التعاون الإنمائي جنوب-جنوب

يطرح التطرق الى تقييم أثر التعاون الإنمائي جنوب-جنوب عدة إشكاليات تجعله صعب المنال، خاصة إذا أخذنا بعين الاعتبار عدم توفر المعطيات وغياب تعريف موحد ومتعارف عليه للتعاون الإنمائي جنوب-جنوب. تتعلق الاشكالية الأولى بمدى ملائمة مصطلح «الإدارة القائمة على النتائج» المعتمدة من طرف المانحين التقليديين للمساعدة الإنمائية لتقييم البرامج الإنمائية للتعاون جنوب-جنوب نظرا لطابعها التكنوقراطي وتركيزها على الجوانب التقنية للتخطيط وإعداد التقارير. غير أن هذه النقائص لم تمنع بلدان الجنوب الصاعدة من استعمال «الإدارة القائمة على النتائج» لتقييم أثر برامجها الإنمائية وتدخلاتها في بلدان الجنوب. لهذا، يرى بعض الخبراء أنه يستحسن استعمال هذه المقاربة مع إدماجها في مفهوم «المنفعة المتبادلة» الذي يميز التعاون الإنمائي جنوب- جنوب. ومن شأن هذه الإضافة أن تجعل تقييم الأثر يطل البلد «المانح» والبلد «المستفيد» على حد سواء، عكس ما هو جار به العمل في التعاون شمال-جنوب حيث يقتصر تقييم الأثر الإنمائي على البلد المستفيد من المساعدة الإنمائية الرسمية (NeST Africa, ٢٠١٥).

أما الإشكالية الثانية، فتتمثل في المعايير التي ينبغي اعتمادها لتقييم الأثر الإنمائي للتعاون جنوب-جنوب. معلوم أن المانحين الأعضاء في منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية يعتمدون على خمسة معايير قياسية لتقييم البرامج الإنمائية وهي الملاءمة، والفعالية، والكفاءة، والتأثير والاستدامة. والسؤال المطروح هو مدى ملائمة هذه المعايير لتقييم أثر التعاون الإنمائي جنوب-جنوب الذي يختلف جوهريا عن التعاون شمال-جنوب. لهذا بادرت بعض الدول كالهند الى اقتراح شبكة جديدة لمعايير تقييم الأثر على النحو التالي: * تمكين المجموعات المحلية، والمواطنين، والدول الشريكة. * بناء الثقة وسط المجموعات المحلية وبين المواطنين، ودخل الدول الشريكة نفسها، * النفعة المتبادلة بالنسبة للمواطنين، والمجموعات المحلية، والدول الشريكة. * الأثر بالنسبة للمجموعات المحلية، والمواطنين، والدول الشريكة. * وأخيرا،

مدى استدامة الموارد الاجتماعية والبشرية والطبيعية، والبيئية والسياسية في الدول الشريكة. (NeSt Africa, idem) أما الإشكالية الثالثة، فتربط بمنهجية تقييم الأثر الإنمائي، إذ تتوزع الآراء بين التأييد للمناهج الكمية والميل إلى اعتبار المنهج النوعية نظراً لصغر حجم مشاريع التعاون الإنمائي جنوب-جنوب. لهذا، تعتبر المنهج المختلطة الأكثر ملاءمة لتقييم الأثر التنموي لهذا التعاون، كما يجب اعتماد المنهج التشاركية لأنها تفتح المجال لتقييم مشترك للأثر يشرك كل أصحاب المصلحة. وفي ظل ندرة المعطيات حول التعاون جنوب-جنوب، يبقى اللجوء الى دراسة الحالات أسهل الطرق وأكثرها استعمالاً لتقييم الأثر الإنمائي للتعاون جنوب-جنوب.

إطار تحليلي لتقييم نوعية (أو جودة) التعاون الإنمائي جنوب-جنوب

نعرض في ما يلي أهم العناصر للإطار التحليلي لتقييم نوعية التعاون الإنمائي الذي قدمه بشاراتي وآخرون (Besharati, N.A., Rawhani, C and Rios, O.R., ٢٠١٧) يتكون هذا الإطار من خمسة أبعاد و٢٠ مؤشراً كما هو مبين في الجدول رقم ٣.

*البعد الأول يتعلق بالملكية الوطنية الدامجة التي تتألف من خمسة مؤشرات هي: «شراكات تضم كل أصحاب المصلحة» (المؤشر رقم ١)، وهذا راجع لكون التعاون جنوب-جنوب يعتمد في معظم الحالات على العلاقات بين الحكومات، لهذا يجب التأكيد على أهمية إشراك كل أصحاب المصلحة، بمن فيهم الجهات الفاعلة غير الحكومية ومنظمات المجتمع المدني. الأمر نفسه يسري على «تضمينية محورها الناس» (المؤشر رقم ٢)، وهذا يعني أن تسعى كل أنشطة التعاون جنوب-جنوب إلى تحسين الأوضاع الاقتصادية والاجتماعية للفئات الأكثر فقراً والأكثر حرماناً. ومن شأن أخذ هذين المؤشرين بعين الاعتبار ضمان اتساق التعاون جنوب-جنوب مع الاحتياجات والأولويات الوطنية للبلدان الشريكة (المؤشر رقم ٣). كما ينبغي ألا يتضمن التعاون الإنمائي جنوب-جنوب أية قيود قد تضر بسيادة البلد الشريك (المؤشر رقم ٤).

*البعد الثاني يتمثل في «الأفقية»، بما يعني المساواة بين البلدين الشريكين وغياب أية تراتبية بينهما. في هذا الإطار، تبرز أهمية المنفعة المتبادلة (المؤشر رقم ٥)، والتشاركية في عملية اتخاذ القرار واقتسام الموارد (المؤشر رقم ٦). كذلك، تعتبر «الثقة والتضامن» (المؤشر رقم ٧) من الأهمية

بمكان لتأكيد «الأفقية»، وهو ما يمكن قياسه مثلاً بتواتر ونوعية التواصل بين البلدين الشريكين وعمق العلاقات الثنائية. ومن مكونات التعاون جنوب-جنوب حسب نفس الاطار التحليلي وجود «تحالفات سياسية عالمية» (المؤشر رقم ٨) على شكل مواقف مشتركة تتبناها البلدان الشريكة في المحافل الدولية مثلاً.

*يسعى البعد الثالث المتعلق بـ«الإعتماد على الذات والاستدامة» إلى الحد من التبعية الخارجية. وهو ما يمكن تحقيقه عبر تقوية القدرات المحلية (المؤشر رقم ٩)، ونقل المعرفة والتكنولوجيا للملاءمة (المؤشر رقم ١٠). ومن شأن «التعبئة القصوى للأجهزة والموارد المحلية» (المؤشر رقم ١١)، «وتوليد الامكانيات المالية من الداخل» (المؤشر رقم ١٢) أن تساعد البلدان «المستفيدة» على توفير الموارد الضرورية لتمويل العملية التنموية.

*يتركز البعد الرابع على «المساءلة والشفافية». وهذا مرتبط بوجود «أنظمة كافية لتدبير المعطيات وإعداد التقارير» (المؤشر رقم ١٣)، مما يحيل الى توفر الإرادة السياسية لجمع وتحليل ونشر المعلومات حول مذكرات التفاهم والاتفاقيات وكذا تنفيذ المشاريع. كما يقتضي توفر نظام للمتابعة والتقييم فعال (المؤشر رقم ١٤). كما يجب ضمان ولوج كل أصحاب المصلحة لهذه المعطيات (المؤشر رقم ١٥) ضماناً للشفافية. كذلك، من شأن تعزيز الشفافية المتعلقة بالتعاون جنوب-جنوب وتوفير آليات للمراجعة المشتركة أن تفضي الى اعمال «المساءلة المتبادلة» (المؤشر رقم ١٦).

يتعلق البعد الخامس والأخير بـ«الكفاءة العامة» للتعاون جنوب-جنوب بما يحقق الأهداف الإنمائية المتوخاة. ويقاس هذا البعد من خلال خمسة مؤشرات. أولاً، «المرونة والتكيف مع البيئة المحلية» من أجل الإستجابة للحاجيات والأولويات المعبرة عنها من طرف البلدان الشريكة (المؤشر رقم ١٧). ثانياً، تعتبر الكفاءة في إنجاز وتنفيذ المشاريع مع التحكم في عاملي الزمن والتكاليف (المؤشر رقم ١٨) من نقاط القوة على مستوى التعاون جنوب-جنوب. كما ترتبط الكفاءة بالتنسيق والتكامل داخل الجهاز (أو الأجهزة) المكلف بالتعاون جنوب-جنوب وفي علاقته بالبلدان الشريكة (المؤشر رقم ١٩). أخيراً وليس آخراً، يقتضي تحقيق الأهداف الإنمائية تعزيز الإتساق والتعاون بين بلدان الجنوب فيما يتعلق بسياسات التجارة والاستثمار والأمن والهجرة (المؤشر رقم ٢٠).

جدول ٣

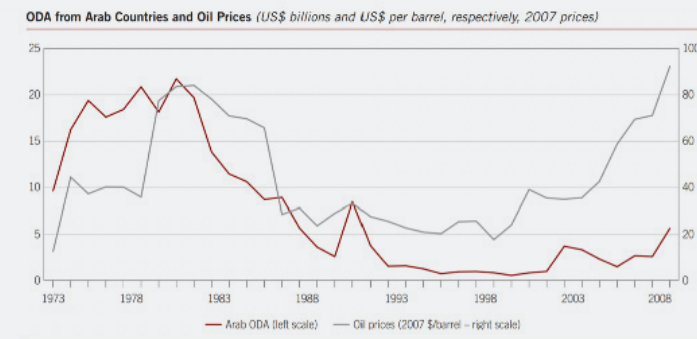
الأبعاد	الملكية الوطنية الدامجة	الأفقية	الإعتماد على الذات والإستدامة	المساءلة و الشفافية	فعالية التنمية
المؤشرات	الشراكات بين أصحاب المصلحة المتعددين	المنفعة المتبادلة	بناء القدرات	إدارة البيانات وإعداد التقارير	المرونة والتأقلم
	الدمج والتنمية المتمحورة حول الإنسان	الموارد والقرارات المشتركة	تبادل المعرفة والتكنولوجيا	أنظمة الرصد والتقييم	فعالية الوقت والتكلفة
	قائمة على الطلب	الثقة والتضامن	استخدام النظم والموارد البشرية الوطنية	الشفافية والوصول إلى المعلومات	التنسيق الداخلي والخارجي
	اللامشروطية	تحالفات سياسية عالمية	توليد الدخل المحلي	المساءلة المتبادلة والاستعراضات المشتركة	التماسك السياسي من أجل التنمية

جدول 3 إطار تحليلي لتقييم لشراكة التنمية الباكستانية – الصينية
Source: Besharati at al., 2017

التعاون الإنمائي العربي

حجم العون الإنمائي:

يعتبر التعاون الإنمائي أحد أهم أوجه التعاون جنوب- جنوب سواء بين الدول العربية أو في علاقة هذه الأخيرة مع باقي بلدان الجنوب. وقد ظهر هذا التعاون بشكل جلي خلال السبعينات من القرن الماضي حيث وفرت الطفرة النفطية موارد مالية كبيرة للدول العربية النفطية التي سخرت جزءا منها للمساعدة من أجل التنمية. ويتضح من الرسم البياني رقم ٧ العلاقة الوثيقة بين تطور العون الإنمائي العربي ومستوى الأسعار العالمية للنفط حيث بلغ ذروته في سنة ١٩٨١-١٩٨٠.



شكل 7: المساعدة التنموية الرسمية من الدول العربية (بالمليار دولار) وأسعار النفط (بالبكريل)، أسعار 2007

Source: World Bank, 2010, p.6

المانحون :

يبين شكل ٧ خريطة البلدان والمؤسسات العربية المانحة للمساعدة الإنمائية. وسنركز في هذه الفقرة شكل ٧

مقدمو الدعم الثنائيون

- إعداد التقارير على مستوى الأنشطة
- الإمارات العربية المتحدة (وتشمل صندوق أبو ظبي للتنمية)
- الصندوق الكويتي من أجل التنمية الاقتصادية العربية (تستثنى سائر أنشطة التعاون التنموي الكويتية)

- إعداد التقارير على المستوى الإجمالي
- المملكة العربية السعودية (وتشمل الصندوق السعودي للتنمية)

- لا إعداد للتقارير
- البحرين
- عمان
- قطر

مقدمو الدعم الإقليميون

- إعداد التقارير على مستوى الأنشطة

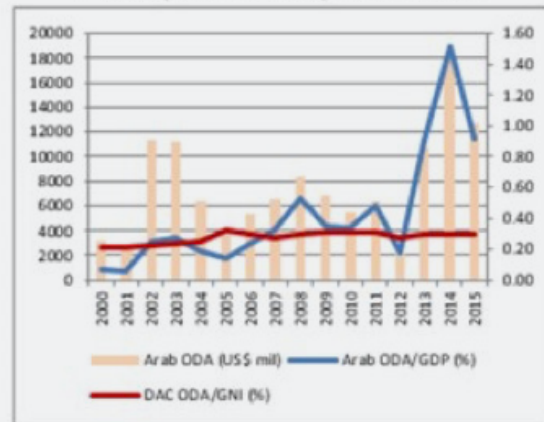
- البنك العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا
- الصندوق العربي للتنمية الاقتصادية والاجتماعية
- البنك الاسلامي للتنمية
- صندوق الأوبك للتنمية الدولية

- لا إعداد للتقارير
- برنامج الخليج العربي للتنمية
- صندوق النقد العربي

مقدمو التعاون الإنمائي العرب

Source: OECD, 2017.

Total net ODA disbursements of Kuwait, Saudi Arabia, and the UAE



شكل 9: صافي مجموع منقولات المساعدات التنموية الرسمية للكويت والمملكة السعودية والإمارات العربية المتحدة

Source: World Bank, 2018

على البلدان الرئيسية المانحة للمساعدات وكذلك على المؤسسات المالية الوطنية والإقليمية العربية.

١. التعاون الإنمائي الثنائي :

عرفت المساعدة الإنمائية المقدمة من طرف دول مجلس التعاون الخليجي الرئيسية ارتفاعا مضطربا منذ الازمة المالية العالمية (٢٠٠٧-٢٠٠٨) سواء بالقيمة المطلقة أو النسبية (شكل ٨).

فقد انتقلت حصة الكويت، والسعودية، والإمارات مقارنة مع اجمالي المساعدة الإنمائية المقدمة من طرف الدول الرأسمالية الغنية من ٢,٨٪ من ناتجها المحلي الإجمالي خلال الأربع سنوات التي سبقت الأزمة العالمية إلى ٤,٠٪ خلال فترة الأزمة (٢٠٠٨-٢٠١٠) إلى ٧,٥٪ خلال الفترة التي تلت الربيع العربي (٢٠١١-٢٠١٥). من جهة أخرى، تضاعف المعدل السنوي لحجم المساعدة المقدمة من طرف الكويت، والمملكة العربية السعودية، والإمارات العربية المتحدة خلال الأزمة المالية العالمية، ثم غداة الربيع العربي.

وقد بلغت هذه المساعدة ذروتها في ٢٠١٤ حيث بلغت ١٩ مليار دولار أمريكي. وتعتبر المملكة العربية السعودية أكبر البلدان المانحة حيث مثلت حصتها ٦٥٪ من إجمالي المساعدة

لمقدمة من طرف بلدان مجلس التعاون الخليجي الثلاث خلال الفترة ٢٠١٥-٢٠١٠، متبوعة بالإمارات العربية المتحدة (٣٣٪)، والكويت (٢٪).

وتمر النسبة الأكبر من المساعدة الإنمائية المقدمة من طرف هذه البلدان عبر القنوات الثنائية ويتم توفيرها على شكل منح (٩٠٪) (المصدر World bank, ٢٠١٨)

شكل ٨

المساعدة الإنمائية المقدمة من طرف المؤسسات المالية العربية الوطنية والإقليمية.

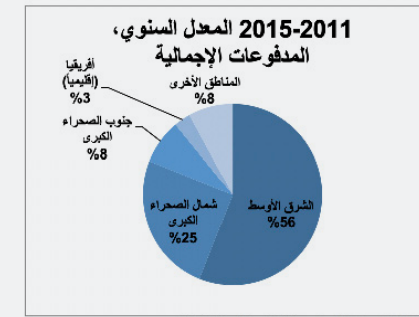
تتألف الصناديق الإقليمية من الصندوق العربي للإنماء الإقتصادي والاجتماعي (١٩٦٧)، وصندوق النقد العربي (١٩٧٦). وتتكون الصناديق الوطنية من الصندوق الكويتي للتنمية الإقتصادية العربية (١٩٦١)، وصندوق أبو ظبي للتنمية (١٩٧١)، والصندوق السعودي للتنمية (١٩٧٤). أخيرا، هناك المؤسسات التمويلية الدولية وهي البنك الإسلامي للتنمية (١٩٧٥) الذي تموله الدول العربية بنسبة ٧٠٪، وصندوق الأوبك للتنمية (١٩٧٦) الذي يستمد موارده بنسبة الثلثين من سبع دول عربية نفطية.

وقد شكلت هذه المؤسسات المالية «مجموعة التنسيق» من أجل تعزيز التعاون بينها وتنسيق المساعدة الإنمائية العربية، وتجنب الازدواجية عند منح القروض. وتوفر هذه الصناديق قروضا بشروط ميسرة، تتمثل في انخفاض سعر الفائدة وطول فترتي السماح والسداد، بالإضافة إلى ارتفاع على نسبة عنصر المنح، والذي يصل إلى نسبة ٤٥٪ متفوقا بشكل محسوس على عنصر المنح في التمويل المتاح من مصادر دولية.

المستفيدون:

تركز البلدان والمؤسسات العربية المانحة تدخلاتها في المنطقة العربية، ذلك أن ٨١٪ من المساعدة الإنمائية المقدمة من طرف سبعة مانحين عرب رئيسيين تم تخصيصها لهذه المنطقة (شكل ١٠)

شكل 10: توزيع المساعدة الإنمائية الرسمية العربية بحسب المنطقة



شكل ١٠

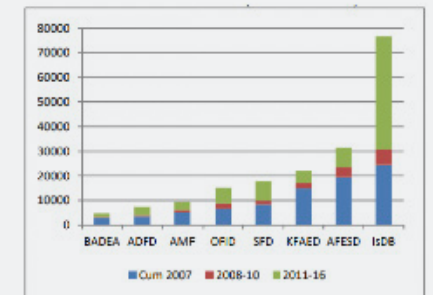
عملت المؤسسات المالية الوطنية والإقليمية العربية على الرفع من المساعدة الإنمائية التي تقدمها تفاعلاً مع الأزمة المالية العالمية وانتفاضات الربيع العربي (شكل ٩)، خاصة منذ سنة ٢٠١٣. هكذا، عرف المعدل السنوي للالتزامات هذه المؤسسات زيادة فاقت الضعف (أكثر من ١٠٠٪) خلال الفترة ٢٠١١-٢٠١٦، مقارنة مع الفترة ٢٠٠٨-٢٠١٠، إذ انتقل هذا المعدل من ٧,٤ مليار دولار أمريكي سنة ٢٠١٠ إلى مستوى قياسي لم يبلغه من قبل ويقدر بـ ٢٠ مليار دولار سنة ٢٠١٦.

وفر البنك الإسلامي للتنمية الجزء الأكبر من المساعدة الإنمائية (٥٦,٠٪) خلال الفترة ٢٠١١-٢٠١٦، متبوعاً بالصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي (١٠,٢٪)، ثم الصندوق السعودي للتنمية (٩,٧٪)، فـصندوق الأوبك للتنمية (٧,٩٪).

شكل ٩

Commitments of national and regional Arab financial institutions (US\$ millions)

شكل 9: التزامات المؤسسات المالية الوطنية والإقليمية العربية (بملايين الدولارات)



BADIA: المصرف العربي للتنمية الاقتصادية في أفريقيا
ADFD: صندوق أبو ظبي للتنمية
AMF: صندوق النقد العربي
OFID: صندوق الأوبك للتنمية الدولية
SFD: الصندوق الاجتماعي للتنمية
KFAED: الصندوق الكويتي للتنمية الاقتصادية العربية
AFESD: الصندوق العربي للتنمية الاقتصادية والاجتماعية
IsDB: البنك الإسلامي للتنمية

Source: World Bank, 2018

نفس التركيز يلاحظ بالنسبة لتدخلات المؤسسات المالية العربية حيث تستحوذ البلدان الخمسة الأوائل على 40٪ من إجمالي المساعدة الإنمائية التي قدمتها خلال العشرين سنة الأخيرة والعشر الأوائل على 60-55٪ (World Bank, 2018 op.cit. p3)

وقد تشكلت لائحة العشر الأوائل من سبعة بلدان عربية بالإضافة إلى بنغلادش وباكستان وتركيا. أما في سنة 2016، فقد كان الاستحواذ من نصيب ثلاثة بلدان عربية (مصر وعمان والمغرب) وسبع بلدان غير عربية (بما فيها صربيا وتركمانستان).

دعم تميزي للبلدان التي طالها الربيع العربي

قامت بلدان مجلس التعاون الخليجي والمؤسسات الإقليمية بتقديم مساعدات مالية كبيرة لخمسة من البلدان التي عرفت انتفاضات شعبية ابان الربيع العربي، وهي مصر، والمغرب، وتونس، واليمن. وقد تم تأكيد من خلال المساهمة الوازنة لهؤلاء الأطراف فيما يعرف بـ «شراكة دوفيل».

هكذا، بلغ إجمالي المساعدة المالية المقدمة من بلدان الخليج ٣٠ مليار دولار ما بين يوليو ٢٠١٣ وديسمبر ٢٠١٦. كما تعهدت بلدان الخليج (الكويت، قطر، السعودية، والإمارات) في سنة ٢٠١١ بتقديم دعم مالي استثنائي للمغرب والأردن قدره ٥ مليار دولار لكل منهما تصرف على مدى خمس سنوات. نفس التعهد قدم من طرف بلدان الخليج العربي بتقديم مساعدة مالية خاصة تقدر بحوالي ٤ مليار دولار سنة ٢٠١٦. أخيرا وليس آخرا، منحت هذه البلدان الخليجية ٤,٧ مليار دولار لليمن في الفترة ٢٠١٢-٢٠١٤ (أي قبل الحرب)، تحملت المملكة العربية السعودية نصفها تقريبا (٢,٢ مليار دولار). من جهةها، قدمت المؤسسات المالية الوطنية والإقليمية للبلدان التي طالها الربيع العربي، علما بأن مصر استفادت لوحدها من نصف هذه المساعدات. وقد سجل هذا الدعم المالي الإنمائي معدل زيادة سنوية قدر بـ ٦٨٪ مقارنة مع ما كان عليه الوضع قبل اندلاع الأزمة المالية العالمية. ويأتي البنك الإسلامي للتنمية على رأس المؤسسات المالية الداعمة بنسبة ٣٩٪، ثم الصندوق العربي للإنماء الاقتصادي والاجتماعي (٢٢٪)، من جهةها، خصصت المؤسسات المالية الوطنية الجزء الأكبر من مساعداتها المالية لمصر (الصندوق

السعودي والصندوق الكويتي) والأردن (حالة صندوق أبو ظبي).

بقي الإشارة الى أن أقل من خمس المساعدة الإنمائية العربية (١٩٪ حسب الرسم رقم ٣) كانت لصالح بلدان خارج المنطقة العربية، وبشكل خاص أفريقيا جنوب الصحراء (١١٪ من إجمالي المساعدة الإنمائية العربية).

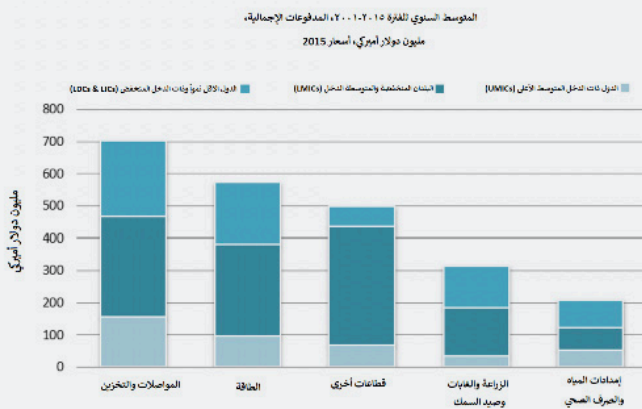
التوزيع القطاعي للمساعدة الإنمائية العربية

هناك خمسة قطاعات تتأثر بـ ٧٨٪ من المساعدة الانمائية التي توفرها ثماني أكبر مانحين من بلدان ومؤسسات مالية عربية (شكل ١١).

شكل ١١

Five main sectors for total Arab ODA

شكل 11: خمسة قطاعات رئيسية لمجموع المساعدات الإنمائية الرسمية العربية



ملاحظة: المصنوع "بالمساعدات الأخرى" في كائين قطاعات عدة لا تتدرج ضمن الحماية المالية العامة

ويحظى قطاع النقل والتخزين بالاولوية (٢٤٪)، متبوعاً بقطاع الطاقة (١٩٪)، ثم الفلاحة والغابات والصيد البحري (١١٪)، فقطاعي المناجم والبناء.

أما ١٧٪ الباقية، فيوجه الجزء الأكبر منها للتنمية الحضرية (الشكل رقم ١١). وتجدر إثارة الانتباه الى أن اهتمام المؤسسات

ملاحظة: النسب المئوية تعني الحصة من مجموع صافي المساعدة التنموية الرسمية بالنسبة لمجموع تدفقات المساعدة للتنمية الرسمية إلى البلد.
Source: OECD, 2017.

المالية الوطنية والإقليمية العربية لا يقتصر على تمويل الأنشطة القطاعية، بل يتعداه الى دعم برامج «الإصلاح الاقتصادي، علماً أن صندوق النقد العربي يوجه تدخلاته حصراً لدعم ميزان المدفوعات وبرامج التكيف الهيكلي، على منوال ما يقوم به صندوق النقد الدولي على الصعيد العالمي.

ملاحظات تقييمية للكون الإنمائي العربي

لا شك أن للتعاون الإنمائي العربي جوانب إيجابية لعل أهمها يتمثل في المساهمة الفعالة في تمويل عدد من المشاريع في القطاعات الأساسية في الدول العربية فضلا عن مساهمتها في الحد من الإختناقات التي تعاني منها الدول والمساهمة في بناء القدرات البشرية والمؤسسية لهذه الدول. كما أن المساعدات الحكومية الثنائية تخصص في معظمها لتغطية العجز في الموازنات العامة للدول المتلقية للمساعدة الإنمائية، والوفاء بالتزاماتها الخارجية. كما تؤكد المؤسسات المالية الوطنية والإقليمية العربية على مساعدة الدول المستفيدة لتحقيق أهداف التنمية المستدامة التي اعتمدها الأمم المتحدة في سبتمبر ٢٠١٥ لتحل محل الأهداف الإنمائية للألفية، وتؤكد حرصها على احترام الأولويات التنموية للدول المستفيدة بما في ذلك المشاريع في القطاعات الاقتصادية والاجتماعية المختلفة مع مراعاة احترام البيئة.

غير أن للتعاون الإنمائي العربي أبعاد جيوسياسية واضحة تحد من حملته التنموية وتخدم بالأساس المصالح الاستراتيجية والإقتصادية للبلدان المانحة، وهي بلدان الخليج بالتحديد في الحالة العربية.

ودون الرجوع بعيدا الى الوراء، يلاحظ بأن ما يحكم حاليا استراتيجية المملكة العربية السعودية- وهي أكبر بلد عربي مانح للمساعدة التنموية- بالمنطقة العربية هو ضرورة احتواء موجة الربيع العربي ومخلفاته باعتبار هذا الأخير يشكل تهديدا حقيقيا على المدى القصير والمتوسط للإستقرار الداخلي للملكيات المحافظة في الخليج العربي وبقائها على المدى البعيد. كما أن الربيع العربي مكن حركة الاخوان المسلمين من الوصول إلى السلطة في عدد من البلدان العربية، مما شكل تهديدا صريحا للمذهب الوهابي الذي

يعتبر من الركائز التي بنيت عليها المملكة العربية السعودية منذ نشأتها. (انظر Ennis C.A. and Momani B , ٢٠١٣

بالإضافة الى ذلك عرف شرق المملكة العربية السعودية، والبحرين، وعمان احتجاجات شعبية أفلقت حكام بلدان الخليج العربي ودفعتهم الى التدخل، إن في الخليج - حالة البحرين- أو في الدول العربية الأخرى التي عرفت انتفاضات شعبية واسعة. وهذا ما يفسر تركيز المساعدات الإنمائية على بلدان بعينها، وهي مصر والأردن والمغرب، علماً أن البلدين الأخيرين

هما ملكيتان وراثيتان. بالمقابل، لا تحظى البلدان الأقل نموا (السودان، فلسطين، الصومال) أو تلك التي لها توجهات سياسية مخالفة لتلك السائدة في بلدان مجلس التعاون الخليجي بنفس الرعاية والاهتمام.

من جهة ثانية، تشكل الاعتبارات الدينية (نشر المذهب الوهابي)، إلى جانب الدوافع الاقتصادية عاملا أساسيا لتوجيه العون الإنمائي العربي- خاصة عبر البنك الإسلامي للتنمية- الى بلدان افريقيا جنوب الصحراء، خصوصا السنغال (انظر Robert A.C , ٢٠١٧).

على صعيد آخر، يؤثر الإهتمام الذي توليه البلدان والمؤسسات المالية الوطنية والإقليمية العربية لما اصطلح عليه بالإصلاحات الاقتصادية الهيكلية» وانخراطها في «شراكة دوفيل» إلى إصرار المانحين العرب في المساعدة الإنمائية على الإستمرار بتمويل سياسات نيولبرالية (أي سياسات تنبني على لبرلة الاقتصاد والخصخصة والاستقرار الماكرواقتصادي) أبانت عن فشلها الذريع بحيث كانت من الأسباب الرئيسية لاندلاع الثورات العربية في سنة ٢٠١٠-٢٠١١. والحال أن» شراكة دوفيل»، في الوقت الذي تلزم فيه بالنهوض بقيم الديمقراطية، والحرية، والرخاء المشترك، تربط تقديم المساعدة الإنمائية بالتزام البلدان المستفيدة «بافتصاد السوق... والانخراط في الإقتصاد الإقليمي والعالمي من خلال تنمية التجارة وجذب الإستثمارات الأجنبية للمنطقة» (انظر Ben Mustapha A , ٢٠١٦) من جهة أخرى، تشكل عدم قدرة البلدان العربية والمؤسسات المالية المانحة على الوفاء بالتزاماتها تجاه البلدان المستفيدة بسبب تقلبات أسعار المواد النفطية في السوق العالمية عائقا كبيرا أمام فعالية المساعدة الإنمائية ومعرقلا للتنمية. كما أنها ترغم البلدان المستفيدة على اتخاذ إجراءات ترهق كاهل الفئات المستضعفة والمتوسطة

تجارب الاندماج الإقليمي العربي: حالة مجلس الخليج العربي واتحاد المغرب العربي

• تقريب وتوحيد الأنظمة والسياسات والاستراتيجيات في المجالات الاقتصادية والمالية والجمركية،

• ربط البنى الأساسية بدول المجلس، لاسيما في مجالات المواصلات والكهرباء والغاز، وتشجيع إقامة المشاريع المشتركة.

الهيكل :

عكس التجمعات الإقليمية الأخرى التي تلعب فيها المؤسسات فوق-الوطنية دورا رئيسيا، تتحكم الحكومات في دوايب القرار داخل مجلس التعاون. يتكون الهيكل المؤسساتي والتنظيمي من الأجهزة الأساسية التالية:

• المجلس الأعلى الذي يضم رؤساء الدول ويجتمع مرتين في السنة. يقوم المجلس الأعلى بوضع السياسة العليا لمجلس التعاون ويحدد الخطوط الرئيسية التي يسير عليها، كما يقوم بتعيين الأمين العام للمجلس. تؤخذ القرارات داخل المجلس الأعلى بإجماع الدول الأعضاء الحاضرة بالنسبة للمسائل الموضوعية وبالأغلبية في ما يخص المسائل الإجرائية.

• المجلس الوزاري ويتكون من وزراء خارجية الدول الأعضاء ، ويعقد اجتماعاته مرة كل ثلاثة أشهر من أجل اقتراح السياسات ووضع التوصيات والدراسات والمشاريع. تم تشكيل العديد من اللجان على الصعيد الوزاري (المالية والتعاون الاقتصادي، والتعليم، والصحة، والقضايا الاجتماعية وتلك المتعلقة بالشغل) من أجل إعداد الدراسات واقتراح التوصيات للمجلس الأعلى.

• الأمانة العامة للمجلس: تمثل الجهاز الإداري والتنفيذي للمجلس وتضطلع بالأعداد لاجتماعات المجلس الأعلى والمجلس الوزاري وتحضر الدراسات والتقارير لهذا الغرض. كما تقوم بإعداد الدراسات الخاصة بالتعاون والتقارير وتسهر على تنفيذ قرارات وتوصيات المجلس الأعلى والمجلس الوزاري من قبل الدول الأعضاء. تتمتع الأمانة العامة طبقا للنظام الأساسي لمجلس التعاون بالاستقلال التام وبميزانية

مجلس التعاون الخليجي: الإنجازات والإخفاقات

النشأة:

تم انشاء مجلس التعاون لدول الخليج العربية (يشار إليه في ما بعد بمجلس التعاون) سنة ١٩٨١ من طرف دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية ودول قطر والبحرين والكويت، إضافة الى سلطنة عمان. وكانت الإعتبارات الأمنية (خاصة بعد ثورة الخميني بإيران وتواجد الأساطيل العسكرية والقواعد الأجنبية بالمنطقة) والتحديات الإقليمية من أبرز الدوافع للتعبيل بإقامة هذا الإتحاد. أضف الى هذا أن الثروة النفطية أصبحت محط اهتمام قوى إقليمية ودولية وتهدد بجعل دول الخليج العربي عرضة للأطماع السياسية. توفرت عوامل الوحدة من «قومية تدين بدين واحد»، وتراث حضاري مشترك، وقيم وعادات وتقالييد مشتركة وأنظمة سياسية متقاربة كونها ملكيات وراثية. وقد تعززت كل هذه العوامل بالرقعة الجغرافية المنبسطة عبر البيئة الصحراوية الساحلية التي تحتضن سكان هذه المنطقة، ويسرت الاتصال والتواصل بينهم وخلقت ترابطا بينهم وتجانسا في الهوية والقيم. كما فرضت التحديات الإقتصادية ضرورة تجاوز الكيانات الصغيرة لمواجهة المنافسة الدولية وتلبية طموحات شعوبها في التنمية الشاملة. لكل هذه الأسباب اتفقت دول مجلس التعاون على تحقيق اندماج إقليمي شامل للقطاعات الإقتصادية والاجتماعية والسياسية. وقد حظي المدخل الإقتصادي بالأولوية من خلال اعتماد الإتفاقية الإقتصادية الموحدة (تم إقرارها من طرف المجلس الأعلى في نوفمبر ١٩٨١). وترسم هذه الاتفاقية خطة العمل الإقتصادي المشترك ومراحل التكامل والتعاون الإقتصادي بين دول المجلس على منوال الاتحاد الأوروبي. وتشمل الاتفاقية الاقتصادية الموحدة على الخصوص:

• تحقيق المواطنة الإقتصادية لمواطني دول المجلس،

• تحقيق التكامل الاقتصادي بين دول المجلس بصفة تدريجية ، بدءا بإقامة منطقة التجارة الحرة ، ثم الاتحاد ت الجمركي، ثم استكمال السوق الخليجية المشتركة، وانتهاء بالاتحاد النقدي والاقتصادي، وإقامة المؤسسات المشتركة اللازمة لذلك،

خاصة تساهم فيها الدول الأعضاء بنسب متساوية. وتشكل الأمانة العامة للمجلس بهذا المعنى رديفا للجنة الأوروبية داخل هياكل الاتحاد الأوروبي (التي تضم كذلك المجلس الوزاري، والبرلمان الأوروبي، ومحكمة العدل الأوروبية). تجدر الإشارة إلى أن المجلس يتوفر على هيئات متخصصة مكلفة بتصميم وتنفيذ المعايير التقنية والتحكيم التجاري وتسجيل براءات الاختراع.

بعض المنجزات :

• منطقة التجارة الحرة (١٩٨٣-٢٠٠٣)

تمكن مجلس التعاون من إقامة منطقة التبادل الحر من خلال التخفيف التدريجي للقيود التجارية حتى تزول كل الحواجز والرسوم الجمركية والقيود غير الجمركية فيما بين الدول الأعضاء، على أن تطبق هذه الإجراءات على المنتجات من منشأ خليجي. وقد ساعد على إنجاز عملية الانتقال إلى مرحلة التجارة الحرة ما يلي (انظر مركز الخليج للدراسات الاستراتيجية، ٢٠١١): السماح لمواطني الدول الأعضاء بمزاولة تجارة التجزئة والجملة بحلول ١٩٩٠، والسماح للمؤسسات والوحدات الإنتاجية في دول المجلس بفتح مكاتب لها للتمثيل التجاري في أي دولة عضو، والموافقة على إقامة مركز التحكيم التجاري وإنشاء هيئة للتقييس (٢٠٠٢).

•تسريع جهود التكامل الإقتصادي في بداية الألفية الثالثة

مع حلول الألفية الثالثة، صادق مجلس التعاون على نسخة جديدة لإتفاقية الإقتصادية الموحدة (٢٠٠١) تضمنت نصوصا أو طورت نصوصا كانت قائمة مثل الاتحاد الجمركي، والسوق الخليجية المشتركة، والاتحاد الإقتصادي والنقدي، والتعاون في مجال البنيات الاساسية وتنمية الموارد البشرية. الاتحاد الجمركي لدول مجلس التعاون الخليجي (٢٠٠٣)

يعتبر قيام الاتحاد الجمركي خطوة مهمة نحو إنجاز التكامل الإقتصادي لم يتم مباشرتها بعد على صعيد العمل الإقتصادي العربي المشترك رغم إنجاز منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى في ٢٠٠٥. وقد تم الإتفاق على توحيد التعريفات الجمركية للاتحاد الجمركي لدول المجلس تجاه العالم الخارجي بواقع ٥٪ ابتداءً من ٢٠٠٣ وتطبيق المواصفات والمقاييس والعمل بنقطة الدخول الواحدة. كما تم تمكين الدول الأعضاء من حماية الصناعات الوطنية بعد قيام الاتحاد الجمركي بما في ذلك مكافحة الإغراق، والإجراءات الاحترازية. وقد تم تسجيل ارتفاع محسوس في التجارة البينية حيث بلغ

١٩,٩ مليار دولار في السنة الأولى لقيام الإتحاد الجمركي، وهي أعلى قيمة لإجمالي حجم التجارة البينية بين دول المجلس تم تحقيقها منذ قيام المجلس سنة ١٩٨١ (مركز الخليج ٢٠١١ و الشكل ١٢).
بالي التجارة البينية لدول مجلس التعاون



•انطلاق السوق الخليجية المشتركة (٢٠٠٩)

يسعى إطلاق السوق الخليجية المشتركة إلى تحويل دول مجلس التعاون الخليجي بأكملها إلى سوق مفتوحة واحدة دون أي عوائق أو حواجز جغرافية أو جمركية لانتقال السلع والخدمات ورأس المال والعمالة عبر حدود دول التعاون، وتذويب الفوارق والاختلافات بين السياسات الاقتصادية، والنقدية والمالية والمصرفية، وتحرير تجارة السلع والخدمات بشكل كامل وانتقال عناصر الإنتاج. ولعل أهم الإنعكاسات الايجابية المتوخاة من إقامة السوق المشتركة تسهيل انتقال منطقة الخليج العربي من مزود عالمي للنفط الخام إلى قطب عالمي للصناعات كثيفة الاستخدام للطاقة، وكثيفة الإستعمال لرأس المال، وأهمها صناعة تكرير النفط والمواد البتروكيماوية والصلب والألومنيوم.

غير أن هناك عائقان أساسيان أمام إنجاز السوق المشتركة، أولهما ضرورة إيجاد البنية الأساسية للتكامل الإقتصادي، خاصة في مجالات النقل الطرقي والبحري والسككي، إضافة إلى الربط الكهربائي. أما ثانيهما، فيتعلق بالتنسيق بين السياسات النقدية، إضافة إلى التحكم في التضخم.

• الاتحاد النقدي والعملة الموحدة (٢٠١٠)

يعتبر إنشاء اتحاد نقدي محطة ضرورية للانتقال من مرحلة السوق المشتركة إلى مرحلة الإتحاد الإقتصادي. ومن شأن إحداث الإتحاد النقدي وإصدار العملة الخليجية الموحدة أن يؤثر إيجابيا على قطاعات اقتصادية كالتيجارة البينية والسياحة والإستثمارات في قطاع الخدمات المالية والأسواق المالية. كما ستختفي المخاطر المتعلقة بأسعار صرف العملات الخليجية نتيجة التعامل بعملة خليجية واحدة. غير أن قرار الإمارات بعدم المشاركة في الإتحاد النقدي وانسحاب عمان من تطبيق العملة الموحدة، إضافة إلى قرار الكويت بتحويل ربط عملتها الدينار بالدولار إلى ربطها بسلة عملات، كلها عوامل عطلت اعتماد العملة الموحدة التي كان من المقرر العمل بها ابتداءً من سنة ٢٠١٠.

إخفاقات الاندماج الخليجي

ضعف التجارة البينية: تظل التجارة البينية بين دول مجلس التعاون محدودة رغم التحسن المسجل خلال العشرية الأولى للقرن الواحد والعشرين (شكل رقم ١٢المشار إليه أعلاه). فنسبة الواردات البينية مقارنة مع إجمالي واردات البلدان المغربية لم تتجاوز ١٠٪ بقليل إلا سنة ٢٠٠٦ (شكل ١٣). كما أن نسبة الصادرات البينية مقارنة مع إجمالي صادرات هذه البلدان لم تتعدى ١٠٪ خلال نفس الفترة (شكل ١٤)

إن هذه النسب لا ترقى إلى المستويات التي بلغتها مناطق أخرى في العالم كمنظمة «الآسيان» (٢٣٪)، منطقة التبادل الحر لأمريكا الشمالية (٤١٪)، والاتحاد الأوروبي (٥٧٪).

شكل ١٣

Intra-subregional imports (percentage of total imports)



Source: ESCWA, 2015.

شكل ١٤



ويرجع ضعف التجارة البينية داخل مجلس التعاون إلى تشابه الهياكل الإنتاجية عوض تكاملها. ذلك أن ضعف القدرات الإنتاجية (الصناعة، الخدمات، الزراعة، تكنولوجيا المعلومات، إنتاج المعرفة) يقلص من فرص التبادل التجاري بين بلدان الخليج الأعضاء في مجلس التعاون. وهو يعكس الآثار السلبية للتركيز المفرط على النفط كمحرك أساسي للإنخراط وضعف القدرات الإنتاجية (الصناعة، الخدمات، الفلاحة). كما يحد استمرار العراقيل في وجه الانتقال السلس للسلع – في إطار الاتحاد الجمركي – من أهمية التجارة البينية داخل مجلس التعاون. وتتراوح هذه العوائق من عرقلة نقل البضائع بين دول الاتحاد الجمركي من خلال إعادة عملية تفتيش الشاحنات إلى فرض رسوم بتسميات مختلفة على بضائع تنتقل بين دول الخليج مروراً بالتمييز ضد الخليجين لصالح المواطنين في تطبيق الشروط الصحية على بعض السلع والمنتجات الغذائية وتأجيل تفعيل النظام الموحد لمكافحة الإغراق (العبيدلي ع، ٢٠١٣. السوق الخليجية المشتركة: تحديات وافاق مستقبلية، مركز البحرين للدراسات الاستراتيجية والدولية والطاقة).

أما في المجال الإستثماري، فيلاحظ أن الإستثمارات الأجنبية البينية لدول مجلس التعاون تبقى متواضعة إذ لا تتعدى ١٢٪ مقابل ٦٩,٢٪ بالاتحاد الأوروبي، و٥٤,٢٪ بين بلدان شرق آسيا و٣٨٪ داخل منطقة وسط وجنوب آسيا (جدول ٥). من جهة أخرى، لم يؤد انتقال رؤوس الأموال بين دول مجلس التعاون إلى الإستثمار في القطاعات المنتجة، بل اتجه أساسا إلى الأوراق المالية، محدثا بذلك حالات شديدة من المضاربة أدت إلى حالات فقاعية انتهت بتسجيل خسائر طائلة بأسواق المال (مركز الخليج للدراسات الاستراتيجية، المصدر أعلاه). كما شكل

الإستثمار في العقار وجهة مفضلة للمستثمرين الخليجيين، حيث أصبحت الطفرة العقارية في الخليج تقود مجموعة أخرى من محركات النشاط الإقتصادي كأسواق الأسهم وقطاع الفنادق والسياحة.

جدول 0
Source: Regional Investments flows

جدول ٥: التدفقات الإستثمارية حسب المنطقة

المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)	المنطقة (مستثمر)
الأوروپ	أفريقيا	شمال أوروبا	جنوب أوروبا	شمال أوروبا	جنوب أوروبا	شمال أوروبا	جنوب أوروبا
الاتحاد الأوروبي	8,140,828	231,206	1,963,304	525,569	14,738	447,314	398,250
شمال إفريقيا	9,636	1,087	306	10	2,763	0	628
شمال إفريقيا	85,971	42,010	7,911	7,019	124	103,240	31,239
شمال إفريقيا	2,005,725	48,481	810,383	213,571	25,352	180,757	214,180
جنوب إفريقيا	92,616	460	35,465	41,685	298	216	1,104
إقتصادات الشرق الأوسط	93,768	9,777	7,387	352	17,710	1,676	16,070
إقتصادات الشرق الأوسط	43,524	12,903	9,905	235	41	162	3,017
شمال إفريقيا	103,531	63,618	40,814	2,840	1,044	1,972	235,761
شرق آسيا	328,883	38,390	395,356	51,161	5	310	287,657

Source: Yaseen, 2014

على مستوى آخر، يلاحظ أن بعض الإنجازات التي تذكر في البيانات الرسمية للأمانة العامة لمجلس التعاون والمؤسسات المركزية الأخرى لم يتم تنفيذها بشكل كامل. ويرجع هذا الخل بالأساس الى عدم التزام حكومات الدول المعنية بقرارات المجلس الأعلى. على سبيل المثال، إذا تم عرض وظيفة في دولة عضو بمجلس الخليج، فإن الوظيفة تقتصر على مواطني تلك الدولة خلافا لقوانين السوق الخليجية المشتركة. كما أن دور المؤسسات فوق-الوطنية المكلفة بتتبع تنفيذ خطوات التكامل يبقى محدودا، خاصة بالنسبة للأمانة العامة التي تقوم بدور استشاري وإداري بالأساس، وليس تنفيذيا أو رقابيا. بالمقابل، تقوم المفوضية الأوروبية بدور «الشرطي» وتغرم من يخالف القانون، بعد تحقيق شفاف وموضوعي، وبالتنسيق مع المحكمة الأوروبية (المصدر: العيادي ع وغادة، ٢٠١٦. التكامل الاقتصادي الخليجي- توصيات بناء على خبرة المجتمع الدولي في تفعيل الاتفاقيات الدولية، مجلة التعاون، العدد ٩٨، أبريل).

أخيرا وليس آخرا، إن المقاربة النيوليبرالية للاندماج الإقتصادي على منوال الاتحاد الأوروبي المعتمد أساسا على آليات السوق يجعل من فئة المستثمرين والتجار أكبر الرابيين من تحقيق الوحدة الإقتصادية الخليجية، في حين تدل مستويات البطالة المرتفعة بالمنطقة (أكثر من ٢٠٪ في بعض الدول الخليجية) على غياب التداعيات الإيجابية على شكل «أثار انتشارية» لهذا الاندماج. كما تبقى الوضعية المزرية للعمال الوافدين، وهم يشكلون نسب كبيرة من سكان المنطقة (٨١٪ من سكان الامارات و٦٣٪ بالكويت، و٧٢٪ في قطر، و٥١٪ في البحرين، و٣١٪ في عمان، و٢٨٪ في السعودية)، تحديا كبيرا في ما يخص احترام أبسط حقوق الانسان داخل المنطقة الخليجية.

اتحاد المغرب العربي

النشأة والاهداف

تعود فكرة إنشاء الاتحاد المغربي الى ما قبل الإستقلال وتمت بلورتها من طرف ممثلين عن حزب الإستقلال المغربي والحزب الدستوري التونسي وجبهة التحرير الوطني الجزائرية في أول مؤتمر للأحزاب المغربية الذي انعقد بمدينة طنجة المغربية سنة ١٩٥٨. وإذا كانت هناك محاولات قد تمت خلال الستينات من أجل بلورة الاتحاد بين دول المغرب العربي خلال الستينات من القرن الماضي – خاصة في سنة ١٩٦٤ حين تم إحداث اللجنة الاستشارية للمغرب العربي لتعزيز العلاقات بين دول المغرب العربي، فإن الإنطلاقة الرسمية لهذا التكتل الإقليمي تمت في مدينة مراكش سنة ١٩٨٩ حيث تم توقيع إنشاء اتحاد المغرب العربي من قبل المغرب والجزائر وتونس وليبيا وموريتانيا.

نصت معاهدة إنشاء الاتحاد المغربي على تحقيق عدة أهداف أهمها «تعزيز أواصر الأخوة التي تربط بين الأعضاء وشعوبهم بعضهم ببعض» و«تحقيق تقدم ورفاهية مجتمعاتهم» و«انتهاج سياسة مشتركة في مختلف الميادين» و«التحقيق التدريجي لحرية تنقل الأشخاص وانتقال الخدمات والسلع ورؤوس الأموال فيما بينها». وقد ركزت السياسة المشتركة على التعاون على المستوى الدولي وفي ميدان الدفاع على استقلال الدول الأعضاء. كما ركزت على تحقيق التنمية الصناعية والزراعية والتجارية والإجتماعية والإهتمام بالميدان الثقافي.

الهيكل

**مجلس رئاسة الاتحاد: يتكون مجلس رئاسة الاتحاد من رؤساء الدول الأعضاء ويعتبر أعلى جهاز في الاتحاد، كما يحق له وحده اتخاذ القرار وتصدر قراراته بالأجماع، يجتمع مجلس الرئاسة مرة في السنة.

**مجلس وزراء الخارجية: يضم هذا المجلس وزراء الخارجية في بلدان الاتحاد ويقوم بعدة مهام كالتهييز لدورات مجلس الرئاسة وإعداد الدراسات التي يكلفه بها مجلس الرئاسة.

**لجنة المتابعة: تتألف من الأعضاء المعينين من الحكومات لمتابعة شؤون الاتحاد، وتعتبر بمثابة هيئة المتابعة لتطبيق قرارات الاتحاد وجهاز لتنشيط العمل الوحدوي. لتحقيق هذا الغرض، تجتمع لجنة المتابعة دوريا مع الأمانة العامة لتقييم التقدم الحاصل وتحديد العوائق واقتراح الحلول.

الأمانة العامة: تسهر الأمانة العامة على تنفيذ قرارات مجلس الرئاسة وإعداد البحوث والدراسات. كما تساهم في إعداد الخطط التنفيذية لبرنامج عمل الاتحاد بالتنسيق مع لجنة المتابعة.

**مجلس الشورى: يتألف من أعضاء يتم اختيارهم من الهيئات النيابية للدول الأعضاء. يعقد مجلس الشورى دورة عادية كل سنة ويبدى رأيه في المشاريع والقرارات التي يحيلها عليه مجلس الرئاسة، كما يمكن له رفع التوصيات الى مجلس الرئاسة.

الاتفاقيات

وقعت دول الاتحاد المغربي على قرابة ٣٠ اتفاقية مغربية تهم العديد من المجالات نذكر منها على سبيل المثال لا الحصر: التصريح الخاص بإنشاء منطقة مغربية للتبادل الحر بين دول الاتحاد المغربي (١٩٩٤)، الإتفاقية الخاصة بقواعد المنشأ (١٩٩٤) الإتفاقية التجارية والتعريفية (١٩٩١)، إتفاقية الضمان الاجتماعي (١٩٩١)، الميثاق المغربي لحماية البيئة والتنمية المستدامة (١٩٩٢)، الإتفاقية الخاصة بالتنظيم القضائي المشترك، الإتفاقية حول التعاون الثقافي، إتفاقية التعاون في المجال البحري، الخ.. غير أن عدد الإتفاقيات التي تم التصديق عليها لا يتعدى الستة وتهم على الخصوص إنشاء البنك المغربي للاستثمار والتجارة (٢٠٠٢)، الاتفاقية الخصة بتبادل المنتجات الزراعية (١٩٩٣)، إتفاقية تشجيع وحماية الإستثمارات، وإتفاقية النقل البري للمسافرين والسلع والنزيت.

المعيقات

على الرغم من مضي ثلاثين عاما تقريبا على تأسيسه، لا يزال الاتحاد المغربي يعيش حالة من الجمود والضعف يؤثر اليها مستوى التجارة البينية بين الدول الأعضاء في

اتحاد المغرب العربي الذي لا يتجاوز ٣٪، وهي أدنى نسبة اندماج تجاري في العالم، كما أنها أدنى بكثير من تلك التي حققتها المجموعات الإقليمية الأخرى في أفريقيا (٩,٢٪ للمجموعة الاقتصادية لدول غرب أفريقيا، ١١,٢٪ لمجموعة جنوب أفريقيا للتنمية) أو على الصعيد العالمي (١٥٪ للاتحاد الاقتصادي والنقدي لغرب أفريقيا، ٢١٪ لرابطة دول جنوب شرق آسيا 10٪ للاتحاد الأوروبي). وهناك عدة أسباب وراء فشل دول المغرب العربي في تحقيق الاندماج الاقتصادي الذي يشكل مطمحاً ملحا لشعوبها وضرورة تاريخية وحيوية من أجل نهوضها. ويمكن حصر أهم المعوقات لانطلاق حقيقي للاتحاد المغربي الى ثلاثة أصناف: ما هو سياسي، وما هو اقتصادي، وما هو مؤسساتي.

•العوائق السياسية لبناء الاتحاد المغربي

تعتبر العوائق السياسية من أهم أسباب الجمود الذي يعرفه الاتحاد المغربي منذ قرابة ثلاثين سنة. ويتعلق الأمر أساسا بالتوتر المستمر للعلاقات بين المغرب والجزائر، خاصة في ما يتعلق بمناهضة الجزائر لاسترجاع المغرب للمصرء من الإستعمار الإسباني، إضافة الى إغلاق الحدود البرية بين البلدين منذ ١٩٩٤. لذا، يشكل إيجاد حل مرض ومقبول لجميع الأطراف مدخلا أساسيا لاعطاء نفس جديد للبناء المغربي. من جهة أخرى، لا تساعد الحرب الأهلية الدائرة رحاها في ليبيا منذ سنوات على انخراطها في أي شكل من أشكال التعاون بين دول المغرب العربي، بل إنها تؤثر سلبا على استقرار البد الجار تونس.

لقد كان من تداعيات هذا الجمود السياسي للمشروع المغربي أن اتجهت بلدان المغرب العربي بصفة انفرادية الى نسج علاقات اقتصادية مع محيطها الإقليمي، متجاهلة جوارها المغربي. هكذا، قدم المغرب طلبا رسميا للإنخراط في المجموعة الاقتصادية لغرب أفريقيا، كما وقع اتفاقا مع دولة نيجيريا لتمديد خط التزود بالغاز لغرب افريقيا ليصل الى اسبانيا. كما تسعى تونس، وقد تتبعها الجزائر، للانضمام الى «كوميسا» (السوق المشتركة لشرق افريقيا والجنوب الافريقي). ومن جهتها، قامت موريتانيا بالانضمام الى مجموعة الخمسة لدول الساحل الافريقي.

الحواجز الاقتصادية

ان أهم الحواجز الاقتصادية التي يواجهها بناء اتحاد المغرب العربي تتمثل في تشابه الهياكل الاقتصادية وغياب التكامل

بين اقتصاداتها. فالخيارات الاقتصادية الليبرالية للمغرب وتونس واختيارهما التركيز على العلاقات مع الاتحاد الأوروبي أدى بهما الى إعطاء الأولوية للتخصص في الأنشطة الكثيفة العمالة الموجهة الى التصدير لدرجة أنهما يتنافسان لتعظيم حصتهما من السوق الأوروبية لهذه المنتجات (خاصة بالنسبة لصناعة النسيج والألبسة) وكذلك لجلب الإستثمارات الأجنبية. وقد عزز من هذا التوجه إصرار الاتحاد الأوروبي على التعامل مع دول المغرب العربي على أساس ثنائي لأنه يقوي من قدرته التفاوضية تجاهها. وتتجسد هذه المقاربة الثنائية بالخصوص في السياسة الأوروبية للجوار المبنية على تعامل الاتحاد الأوروبي مع دول المغرب العربي كلاً على حدة. بمعنى آخر، ينتج عن الأولوية التي أعطتها الدول المغربية لعلاقاتها الاقتصادية مع الاتحاد الأوروبي ذات الطابع العمودي تهميش للتعاون الاقتصادي جنوب-جنوب ذي الطبيعة الأفقية. ويتجلى غياب التكامل بين الهياكل الاقتصادية في الاختلاف الواضح بين بنية الصادرات (أو العرض) والطلب في المنطقة المغربية. ويزيد من حدة هذا التنافر ضعف التنويع على مستوى النسيج الاقتصادي، خاصة بالنسبة للجزائر وليبيا وموريتانيا. أخيرا وليس اخرا، يشكو الفضاء الاقتصادي المغربي من عدم ملائمة البنيات التحتية، خاصة بالنسبة للموانئ والربط البحري بين دول المنطقة.

•معوقات ذات طابع مؤسساتي

يعتبر تركيز كل سلطات القرار بين يدي مجلس الرئاسة عرقلة حقيقية للسير الطبيعي للاتحاد ويواز به ضعف مؤسسات الأمانة العامة ومجلس الشورى، علما أن مجلس الرئاسة لم يجتمع منذ ١٩٩٤. بالإضافة الى هذا، يشكو الاتحاد المغربي من المقاربة الفوقية التي أسست له في غياب أي مشاركة شعبية أو فضاءات تمكن من إشراك مؤسسات المجتمع المدني والقوى الحية الفاعلة في المجتمعات المغربية. ٣,٢,٥. تكلفة «الامغرب» (أو تكلفة عدم بناء اتحاد المغرب العربي)

لقد تطرق عدد من المحللين للكسب الفائت أو المنافع التي تحرم منها دول الاتحاد المغربي بفعل الجمود الذي يعاني منه هذا الأخير. وإذا كانت تكلفة عدم تفعيل الاتحاد المغربي اقتصادية بالأساس، فهذا لا ينبغي أن ينسينا أبعادها السياسية والأمنية.

•التكلفة الاقتصادية «للمغرب».

يتم تقييم التكلفة الاقتصادية للمغرب بالنظر الى حجم المبادلات التجارية التي لا تنجز بين الدول المغربية بفعل استمرار العوائق المشار اليها سابقا، خاصة فيما يتعلق بالحواجز الجمركية وغير الجمركية، وكذلك ما يتعلق منها باللوجيستيك.هكذا، يتبين من دراسة Azzam M et alii ٢٠١٧ . التي أنجزت حديثا أن حجم التجارة البينية بالمغرب العربي لم تتجاوز ١,٦٢٤,٠٦ مليار دولار سنة ٢٠١٥، أي أنها لم تتجاوز ٢٧,٤٪ من الحجم المحتمل (أو الممكن) والذي قدر ب ١٧,٢٤٥١,٦٧ مليار دولار. وتتوقع نفس الدراسة تحسن ملحوظ في مستويات التجارة البينية قد تبلغ ١١,٨٪ من اجمالي التجارة الخارجية لبلدان المغرب العربي ١,٤٪ من اجمالي الناتج الداخلي الخام، أي ما يوازي ثلاثة أضعاف النسبة المسجلة سنة ٢٠١٥ (٣,٦٪ من اجمالي التجارة الخارجية و٢,٠٥٪ من اجمالي الناتج الداخلي الخام للمنطقة).

إن هذا الارتفاع الملحوظ في التجارة البينية في حالة ما تمت إزالة مختلف العوائق أمام الاندماج المغربي يبقى رغم ذلك محدودا إذا ما قارناه مع مستويات الاندماج التجاري في مناطق أخرى من العالم، في آسيا وأوروبا وأمريكا اللاتينية، بل وحتى في أفريقيا. وهذا يؤكد مرة أخرى عيوب ومحدودية الاندماج الاقتصادي المعتمد على التجارة الحرة في غياب هياكل اقتصادية تتميز بالتنوع وتحتل فيها الصناعة مكانة مركزية بالنظر الى الارتباطات الأمامية والخلفية التي تحدثها داخل النسيج الاقتصادي. وهذا يرتبط باعتماد مقاربة تحويلية للاندماج الإقليمي تعتمد على التعاون وتنسيق السياسات التجارية والصناعية وإنجاز بنيات تحتية بشكل مشترك وتبني سياسات إجتماعية تقدمية.

•التكلفة السياسية والأمنية

إن عدم تحقيق الاتحاد المغربي باعتباره ضرورة تاريخية واستراتيجية قد يساهم في تأزيم الأوضاع في بلدان المغرب العربي التي تشكو من مختلف مظاهر الحرمان والعجز الاجتماعي والبطالة المتفشية في وسط الشباب وتفاقم الفوارق الطبقية والمجالية. وتزداد هذه الأوضاع سوءا في ظل الازمة العميقة التي تضرب بلدان الاتحاد الأوروبي التي وما لها من آثار سلبية على بلدان الاتحاد المغربي. إضافة ا

لى ذلك، يؤدي الجمود الذي يخيم على الاتحاد المغربي إلى زيادة التسابق على التسلح من طرف المغرب والجزائر، وهذا يتم على حساب الاستثمار النافع للتنمية الاقتصادية والاجتماعية. فعلى سبيل المثال لا الحصر، بلغت النفقات العسكرية مستوى قياسيا سنة ٢٠١٥ يقدر ب ٦,٢٤٪ من جهة أخرى، يؤدي عدم الثقة وغياب التنسيق بين المغرب والجزائر، خاصة في ما يخص محاربة الإرهاب، إلى تفاقم المخاطر الأمنية على حدود البلدين المتاخمين لمنطقة الساحل الأفريقي، حيث تنشط الجماعات الإرهابية المتطرفة.

المراجع

- الأمانة العامة لمجلس التعاون لدول الخليج العربية، 2013. تقرير حول السوق الخليجية المشتركة: أرقام وحقائق.
- البنك الدولي، 2008. لماذا المعونة مقابل التجارة؟ حوار مع يوري دادوش، 3 يوليو.
- مركز الخليج للدراسات الاستراتيجية، 2011. مجلس التعاون لدول الخليج العربية في عيده الثلاثين، تقييم الأداء ومقترحات للتفعيل.
- Azzam M et alii, 2017. L' integration regionale du Maghreb: Quelles alternatives populaires pour une integration effective et durable, FMAS\FTDES.
- Ben Mustapha A, 2016. Les faces cachees du partenariat de Deauville, nawaa (website), 29 mai.
- Besharati, N.A., Rawhani, C., & Rios, O.R. 2017. A monitoring and evaluation framework for South-South cooperation (Working Paper). Johannesburg: South African Institute for International Affairs (SAIIA).
- Correa M.L., 2017. La quantification de la cooperation Sud-Sud et ses consequences sur la politique etrangere des pays en voie de developpement, Centre Sud, no 41
- Country Case Studies on South-South Cooperation, CSO Partnership for Development Effectiveness, The Reality of Aid, 2016.
- Di Ciommo M, 2017. Approaches to measuring and monitoring South-South cooperation, Development Initiatives. Bristol, UK.
- Easterly W, 2001. The Elusive Quest For Growth, MIT Press, Boston
- Ennis C.A. and Momani B, 2013. Shaping the Middle East in the Midst of the Arab Risings : Turkish and Saudi foreign policy strategies, Third World Quarterly, 34:6.
- Escwa, 2015. Assessing Arab Economic Integration, Towards the Arab Customs Union, United Nations, Beirut.)p90
- Vice Presidency Document of the World Bank June 2010 : Arab Development Assistance FOUR DECADES OF COOPERATION Middle East and North Africa Region Concessional Finance and Global Partnerships © 2010 The International Bank for Reconstruction and Development/The World Bank Washington DC.
- Indian Development Cooperation: A Theoretical and Institutional Framework, 2016. Forum for Indian Development Cooperation, Policy Brief, March
- Luijkx W and Benn J, 2017. Emerging providers' international co-operation for development, OECD, Paris.
- NeST Africa, 2015. Developing a conceptual framework for south-south cooperation, Working Document, SAIIA.
- OECD, 2017. Trends in Arab concessional financing for development, DAC global relations.
- Resurging South, Stylized Facts. RIS, New Delhi.
- Robert A.C, 2017. Trafics d' influence en Afrique, Le Monde diplomatique, Janvier.

إمكانية النزوع نحو الهيمنة

لقد كشفت الأزمات العالمية واتساع الفوارق في العقود الأخيرة عن الجوانب السلبية في التعاون جنوب- جنوب. ذلك أنه بقدر ما تعتمد سياسات المساعدة الإنمائية المنتهجة من طرف البلدان الصاعدة تجاه بلدان الجنوب على مبادئ التضامن، بقدر ما تسعى إلى تحقيق أهدافها الاستراتيجية من خلال هذا التعاون. فوجود قوى تنمو بسرعة في محيط جهوي مكون من دول فقيرة يمكن أن يوفر مساعدات للتعاون والإستفادة المتبادلة، لكن مصالح الطرفين لا تلتقي بالضرورة في كل الحالات. لهذا، وجب وضع سياسات وممارسات البلدان الصاعدة تحت المراقبة، بعيدا عن الخطابات الرسمية المستهلكة. وهذا يهم على الخصوص المساعدة المشروطة (أو المربوطة) Country Case Studies on S/S Cooperation, CPDE, p14, 2016, ROA.

وخطر السقوط في فخ المديونية والشفافية والمساءلة المتبادلة من خلال ممثلي السكان المنتخبين ومؤسسات المجتمع المدني الجادة على المستويين الوطني والمحلي.

Shahid Yusuf with Deaton A, Dervis K, Easterly W, Ito T, Stiglitz E, 2009. Economics through the decades, The World Bank, Washington.

Stiglitz J, 2002. Globalization and Its Discontents, W.W. Norton

Turin D.R, 2010. The Beijing Consensus: China's Alternative Development Model, Inquiries, vol.2, No1

World Bank, 2018. Arab Aid on the Rise 2011-2016, Mena Knowledge and Learning, Number 163.

شبكة المنظمات العربية غير الحكومية للتنمية هي شبكة اقليمية مكونة من تسعة شبكات وطنية و 23 منظمة غير حكومية تعمل في 12 دولة عربية. انطلق عمل الشبكة سنة 1997 بينما تأسس المكتب التنفيذي للشبكة في بيروت عام 2000. بالتعاون مع شراكة منظمات المجتمع المدني من أجل فعالية التنمية

صندوق بريد: 5792/14 | مزرة : 1105-2070 | بيروت، لبنان
هاتف: +961-1-319-366 | فاكس: +961-1-815-636
www.annd.org



www.annd.org
2030monitor.annd.org
civicspace.annd.org



Arab NGO Network for Development



@ArabNGONetwork



Arab-NGO-Network-for-Development



anndmedia